

RESULTADOS

1S25

O primeiro semestre de 2025 foi marcado pelo sólido crescimento da rentabilidade, pela constante disciplina na execução da estratégia e pelo avanço consistente na diversificação de nossos negócios.

Seguimos encontrando boas alternativas de operações estruturadas e com perspectivas de *cross-sell* no Atacado, fomos um dos primeiros bancos a iniciar a operação do Varejo Consignado Privado, ampliamos as receitas de prestação de serviços complementares ao crédito e gerimos de forma ativa nossos portfólios, resultando em uma alocação de capital ainda mais eficiente.

Iniciamos a implementação de um programa estruturado de investimento em Inteligência Artificial, com foco em produtividade, eficiência operacional, gestão de riscos e experiência do cliente, reforçando nossa estratégia de longo prazo de aliar tecnologia à expertise em crédito.

Com uma estrutura multiesteiras de crédito integrada e um portfólio diversificado, seguimos comprometidos com a geração consistente de valor em diferentes momentos do ciclo econômico

LUCRO LÍQUIDO

R\$
156,5 mi
1S25

+ 23% vs. 1S24

R\$
83,0 mi
2T25

+ 30% vs. 2T24

ROAE¹

26,2%
1S25

+ 2,6 p.p vs. 1S24

29,0%
2T25

+ 5,8 p.p vs. 2T24

CARTEIRA DE CRÉDITO

R\$
15,6 bi
Jun/25

+ 24% vs. Jun/24

FUNDING

R\$
20,2 bi
Jun/25

+ 30% vs. Jun/24

PATRIMÔNIO DE REFERÊNCIA

R\$
1,9 bi
Jun/25

+ 27% vs. Jun/24

ÍNDICE DE BASILEIA

14,1%
Jun/25

0,0 p.p vs. Jun/24

1 – ROAE 1S25 = (Lucro 1S25 / Patrimônio Líquido Médio entre Dez/24 e Jun/25) – ROAE 2T25 = (Lucro 2T25*4/Patrimônio Líquido Médio entre Mar/25 e Jun/25)

MOODY'S

Rating: 'A'
Perspectiva: Estável

S&P Global

Rating: 'brA'
Perspectiva: Estável



Tesouraria e Captação

- Gestão de Ativos e Passivos (ALM)
- Livros *Banking* e *Trading*
- Distribuição
- Captação e Pine Online

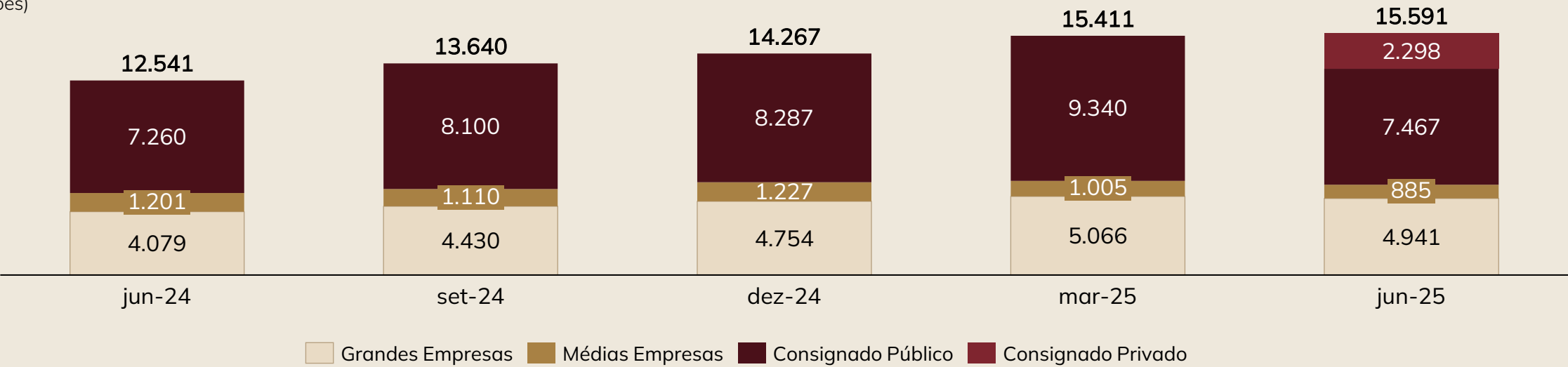
Seguros (Atacado e Varejo)

- Pine Corretora
- Riscos
- Benefícios
- Ramos Elementares
- Varejo

O crescimento da carteira está alinhado à nossa estratégia de diversificação de receitas e otimização da alocação de capital

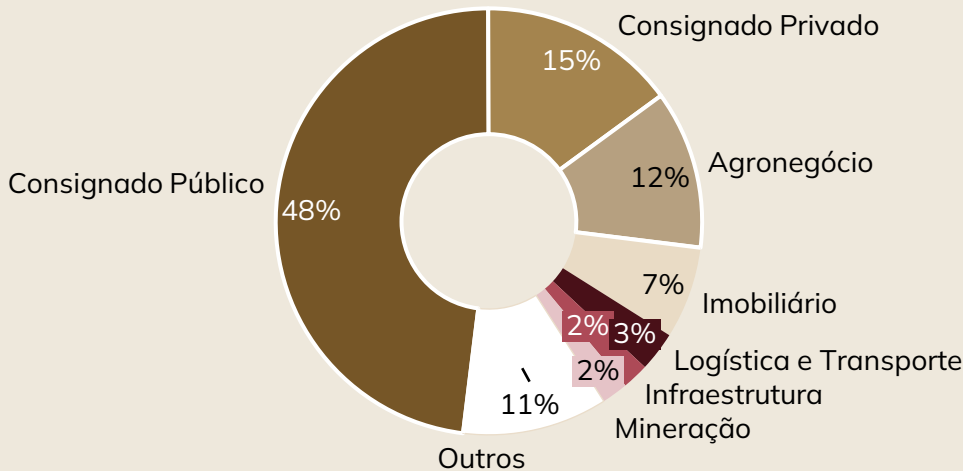
Carteira

(R\$ milhões)



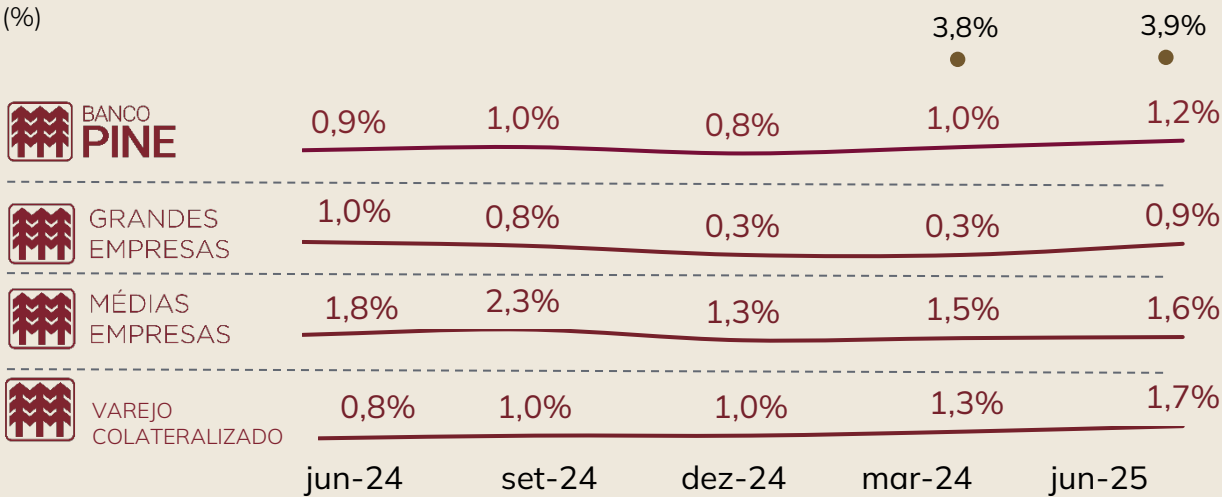
Distribuição da Carteira Expandida

(Por volume – Jun/25)



Inadimplência acima de 90 dias¹ e Operações em Estágio 3²

(%)

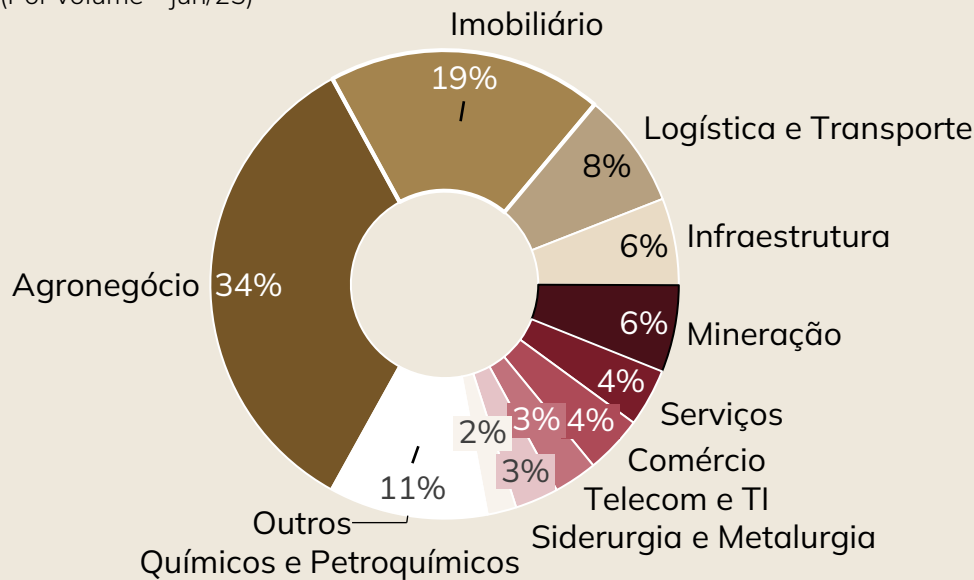


1– Inadimplência = (Saldo em atraso > 90 dias, desconsiderando operações 100% provisionadas) / (Carteira de Crédito Expandida); 2 – Saldo de carteira em Estágio 3 (Resolução Bacen 4.966) / Carteira de Crédito Expandida.

Período marcado pelo crescimento da carteira de Grandes Empresas, com foco em operações estruturadas com sólidas garantias e em setores resilientes

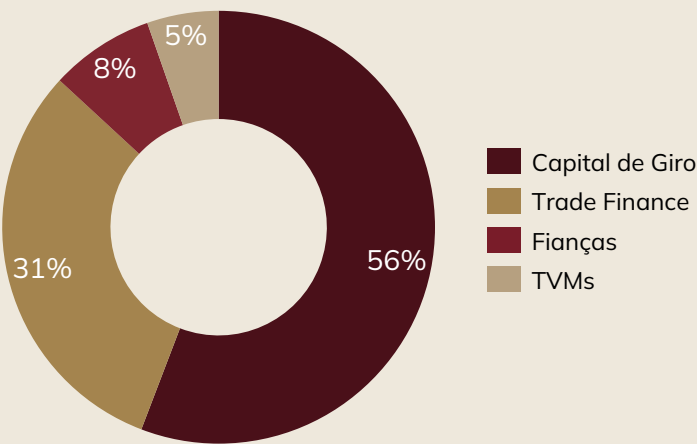
Distribuição Setorial Atacado

(Por volume – jun/25)



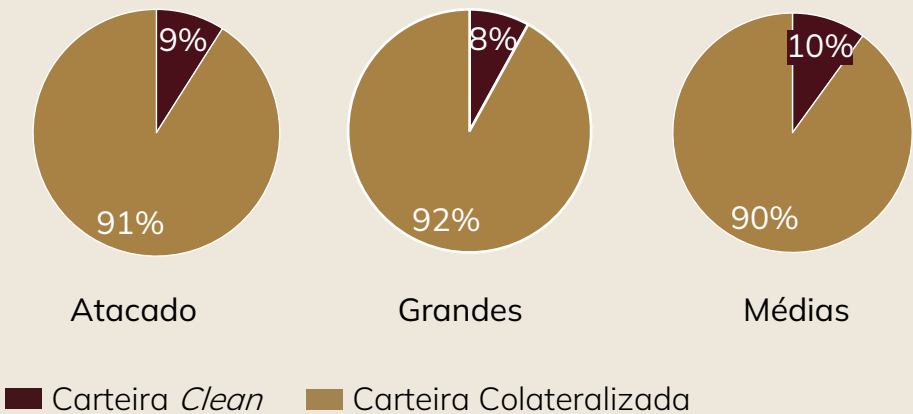
Distribuição por Produto

(Por volume – jun/25)



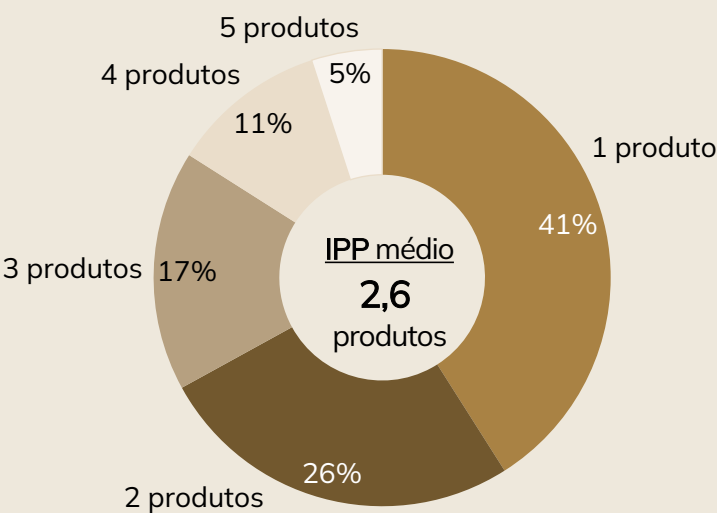
Cobertura de Garantias

(%)



IPP¹

(% clientes por nº de produtos contratados)



1 - Índice de Penetração por produto.

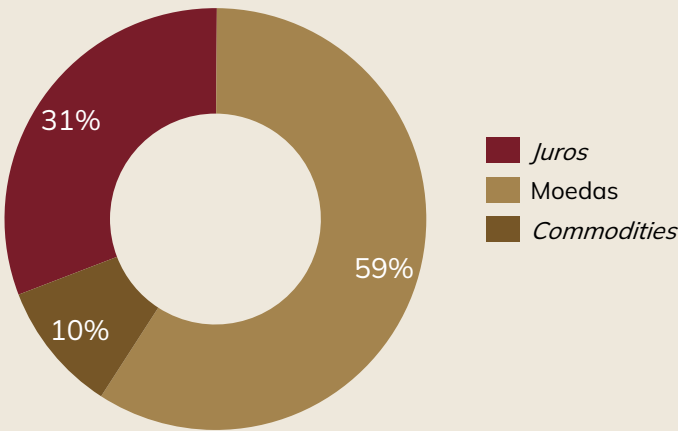
Resultado consistente no trimestre, contribuindo para a diversificação de receitas

Informações da Carteira – 1S25

R\$16,7 bilhões de valor nocional de derivativos
R\$12,5 bilhões de câmbio negociados
~198 clientes ativos

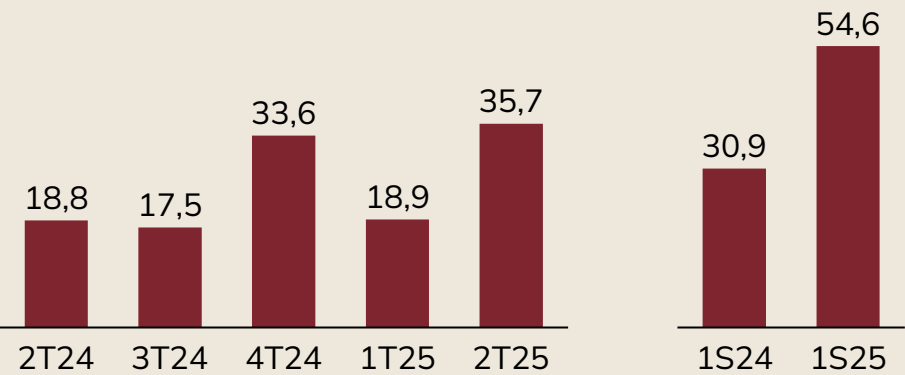
Breakdown de Receitas

(Por volume – 1S25)



Evolução da Receita de Prestação de Serviços

(R\$ milhões)



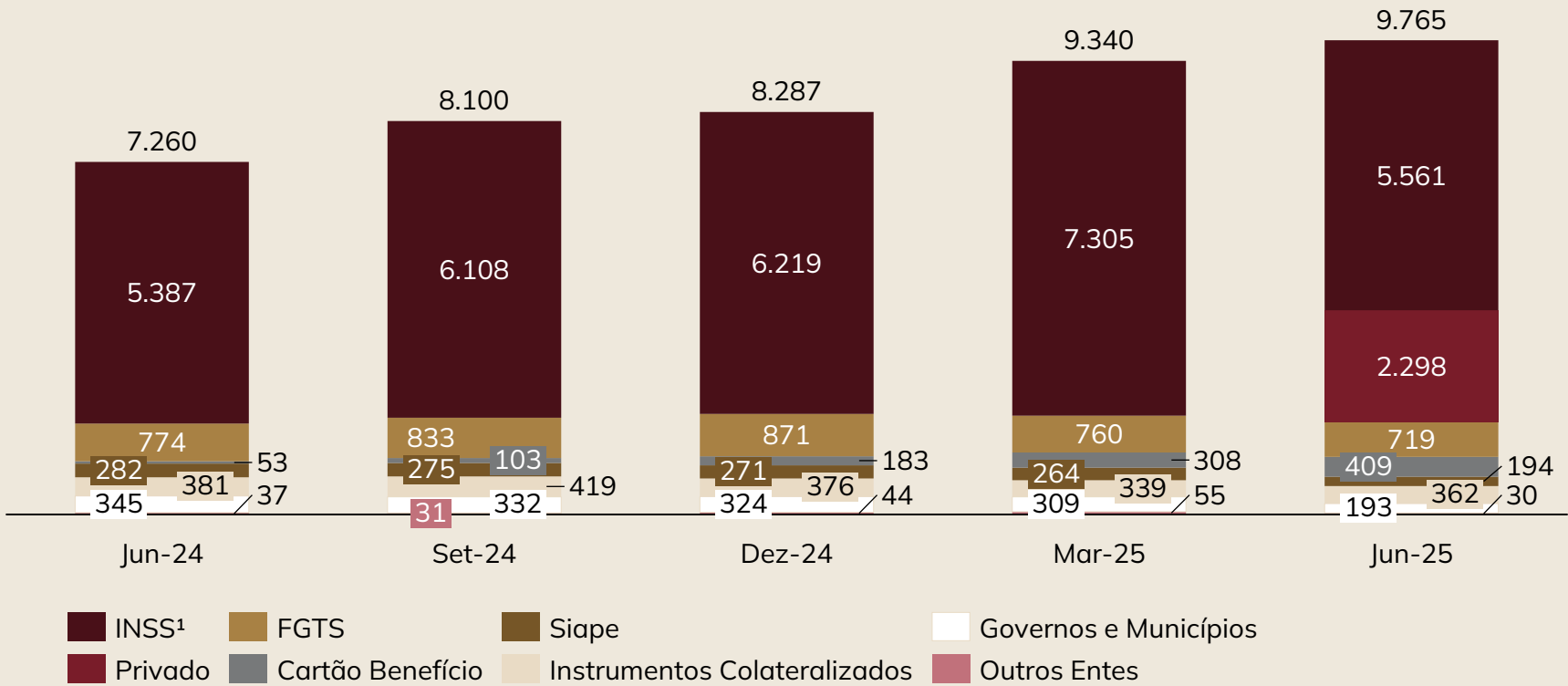
Mercado Capitaís

- › R\$ 3,0 bilhões em emissões e estruturas em no 1S25
- › Debênture Financeira de R\$ 1 bilhão lastreada em CCBs com consignação, tendo como coordenador líder o Itaú BBA.
- › FIDC de R\$ 1 bilhão lastreada em CCBs com consignação de INSS, tendo como coordenador líder o Banco Santander.
- › Debênture Financeira de R\$ 1 bilhão lastreada em CCBs com consignação de INSS, tendo como coordenador líder o Banco XP.

Período marcado pelo crescimento da carteira, focado em produtos de maiores *spreads*, e pelo início do Consignado Privado

Carteira

(R\$ milhões)



Consignado Privado

- › Abr/25 – Início da atuação no mercado de Crédito Consignado Privado.
- › Produto 100% digital, colateralizado e escalável a baixo custo, em linha com a estratégia de diversificação dos negócios.
- › *Cross-sell* com nossa operação de seguros – seguro de perda de renda e de vínculo.
- › Originamos R\$ 2,3 bilhões no 2T25, primeiro trimestre de operação.

1 – Empréstimo INSS e INSS Cartão Benefício. Com saldos de R\$ 5,2 bilhões e R\$ 288 milhões respectivamente em Junho de 2025.

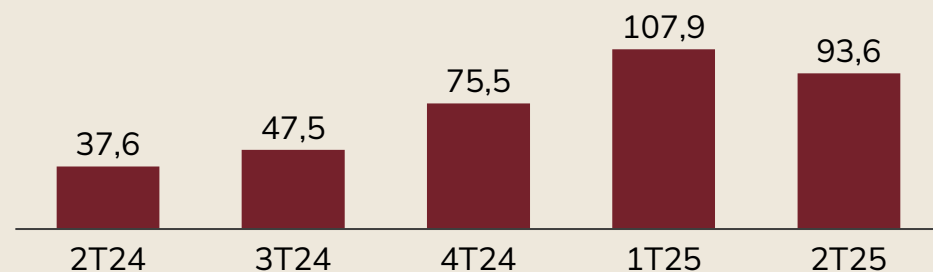
AmigoZ – Participação Total Pine Holding¹ - 62,6%

Cartão Benefício e Cartão de Crédito Consignado Público e Privado

O Banco Pine detém **68 convênios** com entes públicos
78 mil cartões emitidos (CPFs) no 1S25 contra **17 mil** no 1S24
640 agentes de crédito credenciados e ativos

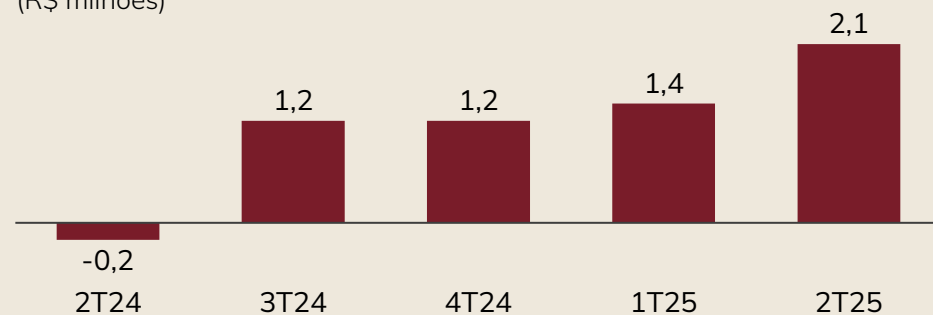
Originação

(R\$ milhões)



Resultado de Equivalência Patrimonial – AmigoZ

(R\$ milhões)



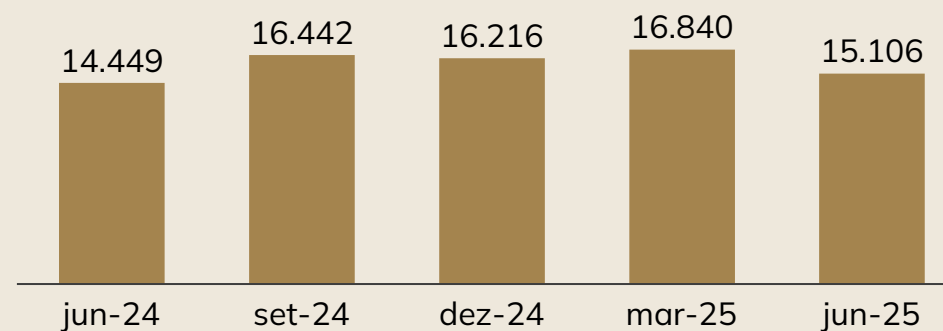
1 – Participação direta e indireta

Grupo BYX – Participação Pine Holding – 32,7%

- › Originação de carteiras
- › Criação, gestão e originação de produtos de *white label*
- › Securitização e *clearing* de negociação de carteiras

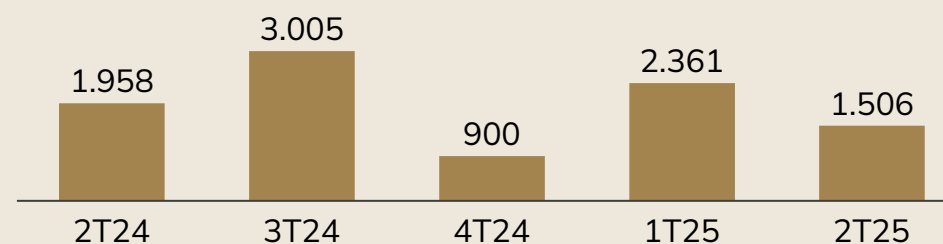
Carteira sob Monitoramento BYX Capital

(R\$ milhões)



Volume de Transações BYX Capital

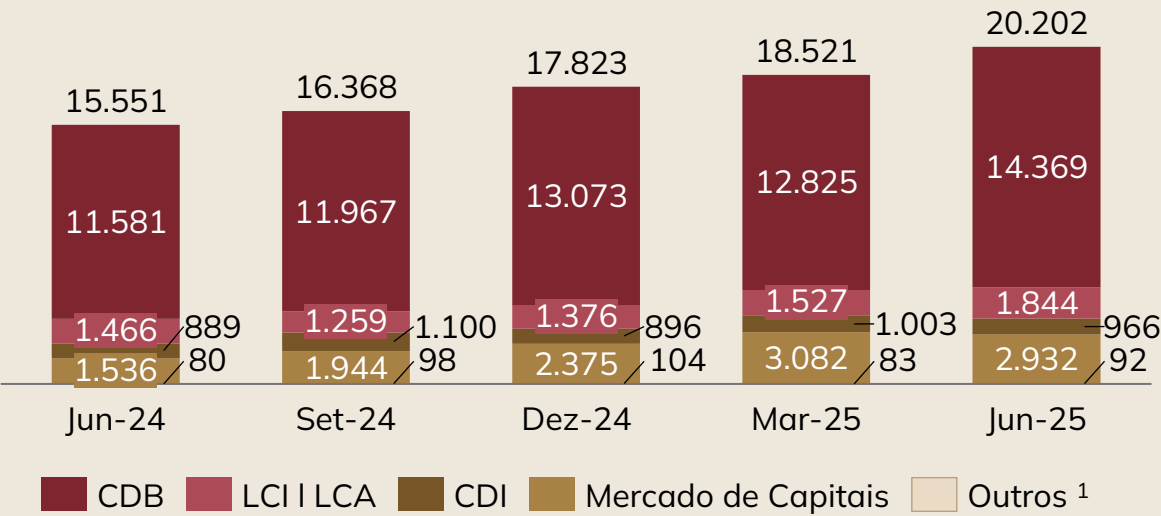
(R\$ milhões)



Diversificação do Funding e Gestão de Ativos e Passivos, com fortalecimento de Capital para suportar a expansão de nossos negócios.

Volume Captado

(R\$ milhões)



Diversificação

Letras Financeiras²

› R\$ 1,2 bilhões em Jun/25, +128% vs. Jun/24

Debêntures Financeiras

› R\$ 1,7 bilhões em Jun/25, +72% vs. Jun/24

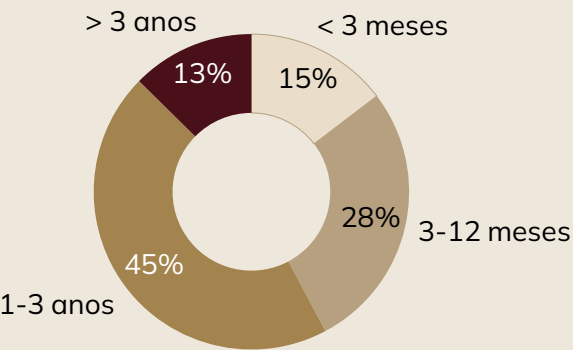
CDB

› R\$ 14,3 bilhões em Jun/25, +24% vs. Jun/24

Depósitos Interbancários

› R\$ 966,1 milhões em Jun/25, +9% vs. Jun/24

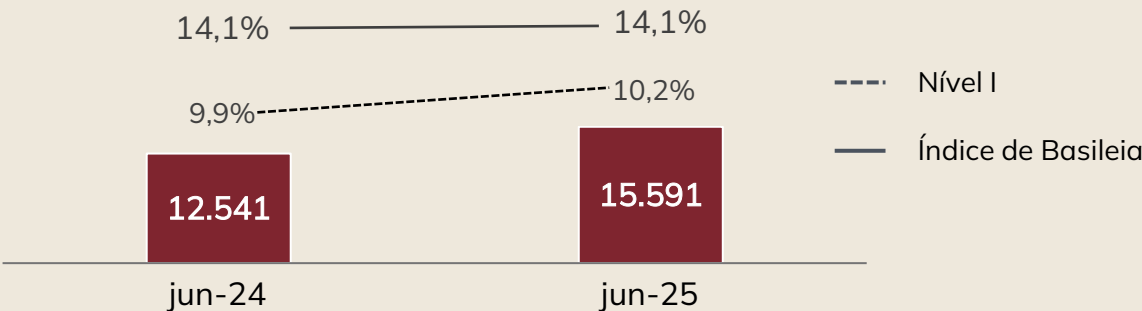
Recursos Captados por Prazo



- › GAP Positivo de 2,5 meses
- › R\$3,7 bi de caixa livre
- › LCR³ de 382%
- › NSFR⁴ de 147%

Evolução Índice de Basileia

(R\$ milhões e %)

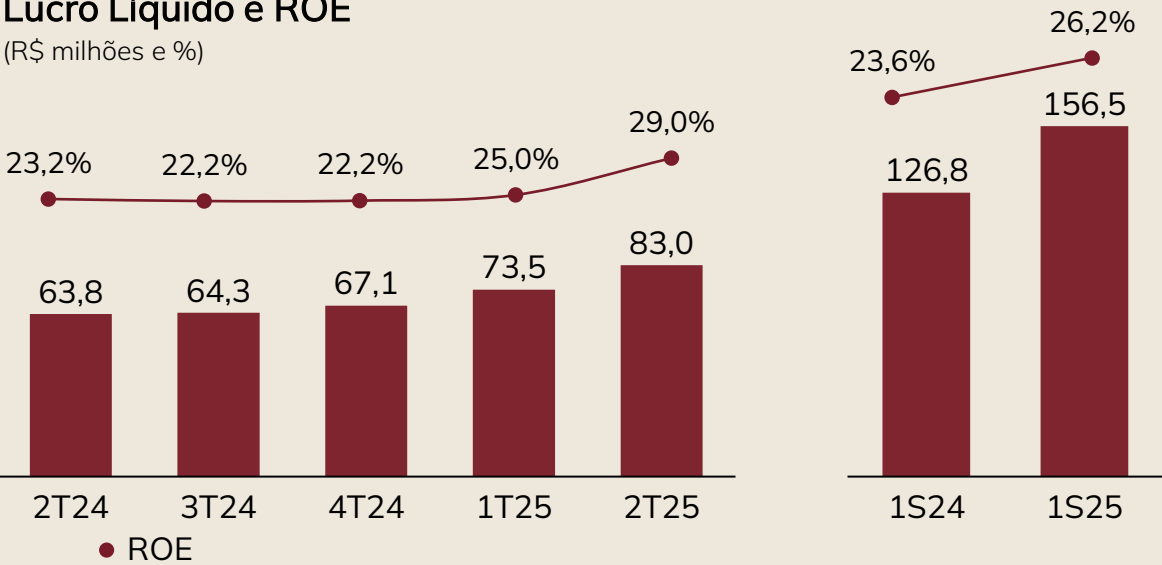


1 – Outros inclui Depósitos (à vista e interfinanceiros) e DPGE; 2 – Inclui Letras Financeiras Subordinadas; 3 – Índice de Liquidez de Curto Prazo; e 4 – Índice de Liquidez Estrutural

Crescimento de todos os indicadores operacionais reflexo do avanço na execução da estratégia, diversificando nossos negócios e alocando o nosso capital de forma ainda mais eficiente

Lucro Líquido e ROE

(R\$ milhões e %)



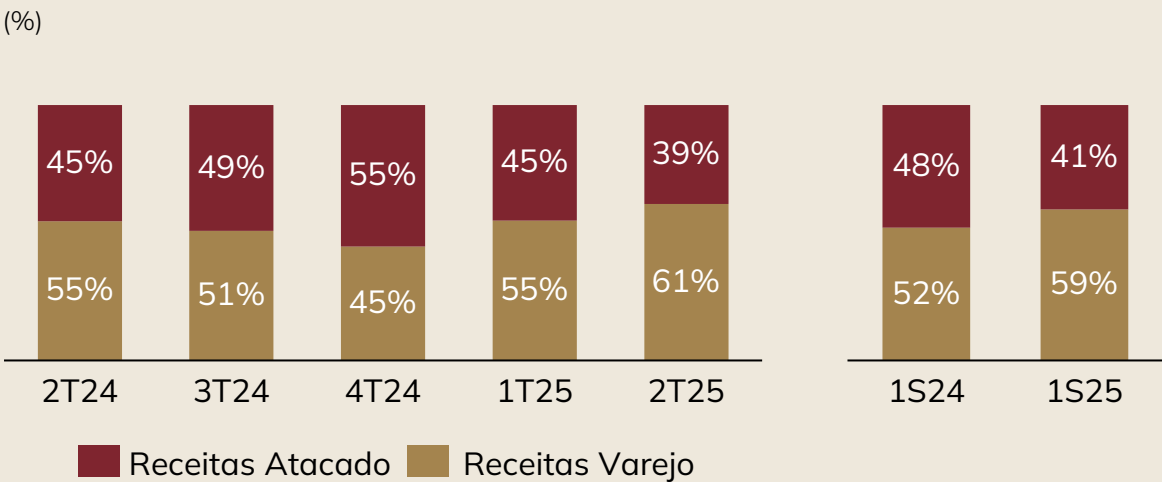
Resultado Operacional

(R\$ milhões)



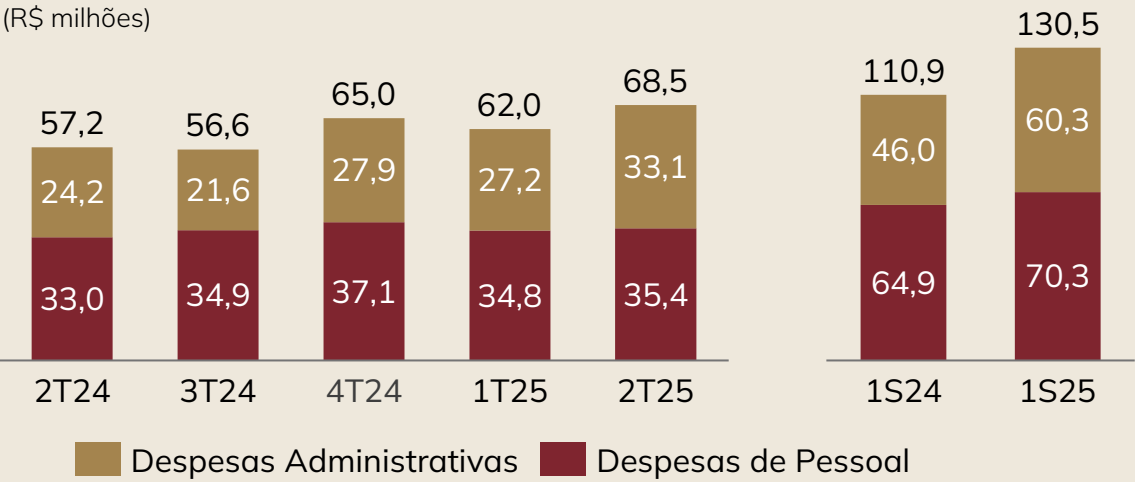
Composição de Receita

(%)



Despesas Operacionais

(R\$ milhões)



1 – ROAE 2T25 = (Lucro 1T25*4 / Patrimônio Líquido Médio entre Mar/25 e Jun/25); ROAE 1S25 = (Lucro 1S25*2 / Patrimônio Líquido Médio entre Dez24 e Jun/25)



RELAÇÕES COM INVESTIDORES

WWW.RI.PINE.COM

RI@PINE.COM

Conheça nossas
redes sociais

