

A P R E S E N T A Ç Ã O
I N S T I T U C I O N A L
3 T 2 5



VISÃO GERAL
DO BANCO PINE



28 ANOS DE HISTÓRIA

Somos um banco alinhado com o seu tempo, que coloca o cliente no centro de tudo o que faz





N O S S O S N E G Ó C I O S



Tesouraria e Captação

- Gestão de Ativos e Passivos (ALM)
- Livros *Banking* e *Trading*
- Distribuição
- Captação e Pine Online

Seguros (Atacado e Varejo)

- Pine Corretora
- Riscos
- Benefícios
- Ramos Elementares
- Varejo

S O L U Ç Õ E S F I N A N C E I R A S C O M P L E T A S

Ampla oferta e variedade de produtos e serviços

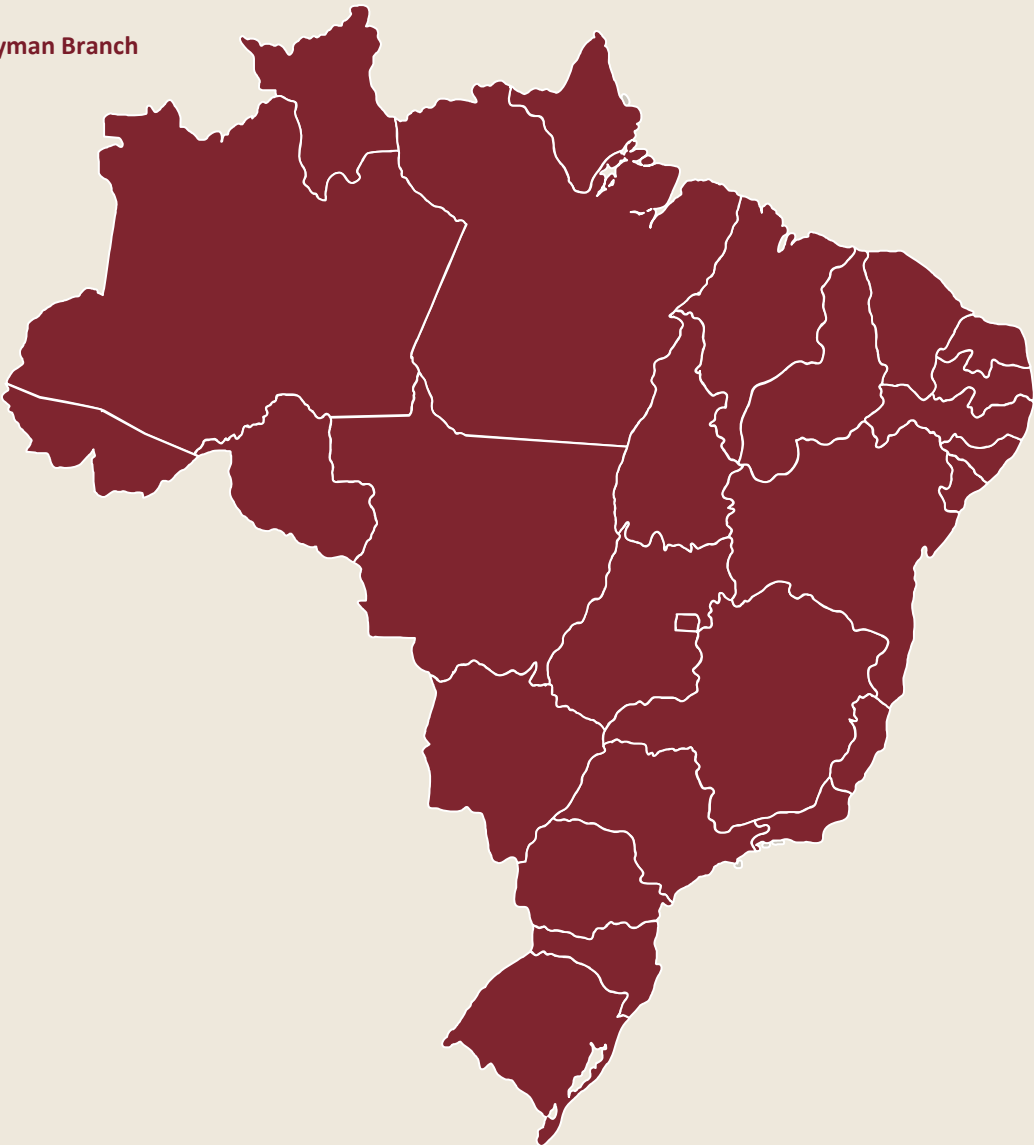
Empréstimos & Repasses	Recebíveis	Rotativos	Garantias & Gestão de Garantias
Câmbio	Derivativos	Produtos Estruturados	Distribuição
Parcerias	Novos Negócios	Assessoria	Seguros
Investimentos	Serviços (BaaS)	NDF Offshore	Mercado de Capitais
Empréstimos Consignados	Cartões Consignados	Leasing	Gestão de Recursos

O N D E E S T A M O S ¹

Somos um banco brasileiro com presença em todo o território nacional e contamos com uma *branch* em Cayman



• Cayman Branch



PRESENÇA NO ATACADO:

Sudeste:

- Belo Horizonte*
- Campinas*
- Indaiatuba
- Ribeirão Preto
- Rio de Janeiro*
- São Jose do Rio Preto
- São Paulo*
- Sorocaba
- Uberlândia

Sul:

- Curitiba*
- Itajaí
- Jaraguá do Sul
- Maringá
- Porto Alegre*
- Santa Cruz do Sul

Norte:

- Palmas

Centro-Oeste:

- Brasília
- Cuiabá*
- Dourados
- Goiânia*
- Primavera do Leste
- Rio Verde
- Rondonópolis
- Sinop*
- Sorriso

Nordeste:

- Barreiras
- Balsas
- Fortaleza
- Luis Eduardo Magalhães*
- Recife*
- Salvador
- São Luis
- Teresina

*Escritórios

R E S U L T A D O S
9 M 2 5



LUCRO LÍQUIDO

R\$
103,6 mi

3T25

+ 61% vs. 3T24

R\$
260,1 mi

9M25

+ 36% vs. 9M24

ROAE¹

34,3%

3T25

+ 12,1 p.p vs. 3T24

28,0%

9M25

+ 5,1 p.p vs. 9M24

CARTEIRA DE CRÉDITO

R\$
17,0 bi

Set/25

+ 25% vs. Set/24

FUNDING

R\$
20,4 bi

Set/25

+ 28% vs. Set/24

PATRIMÔNIO DE REFERÊNCIA

R\$
1,9 bi

Set/25

+ 21% vs. Set/24

ÍNDICE DE BASILEIA

13,7%

Set/25

-0,9 p.p vs. Set/24

1 – ROAE 3T25 = (Lucro 3T25*4/ Patrimônio Líquido Médio entre Jun/25 e Set/25); ROAE 9M25 = (Lucro 9M25*(4/3)/ Patrimônio Líquido Médio entre Dez/24 e Set/25).

MOODY'S

Rating: 'A'

Perspectiva: Estável

S&P Global

Rating: 'brA+' – Upgrade em out/25

Perspectiva: Estável

ÁREAS DE NEGÓCIOS

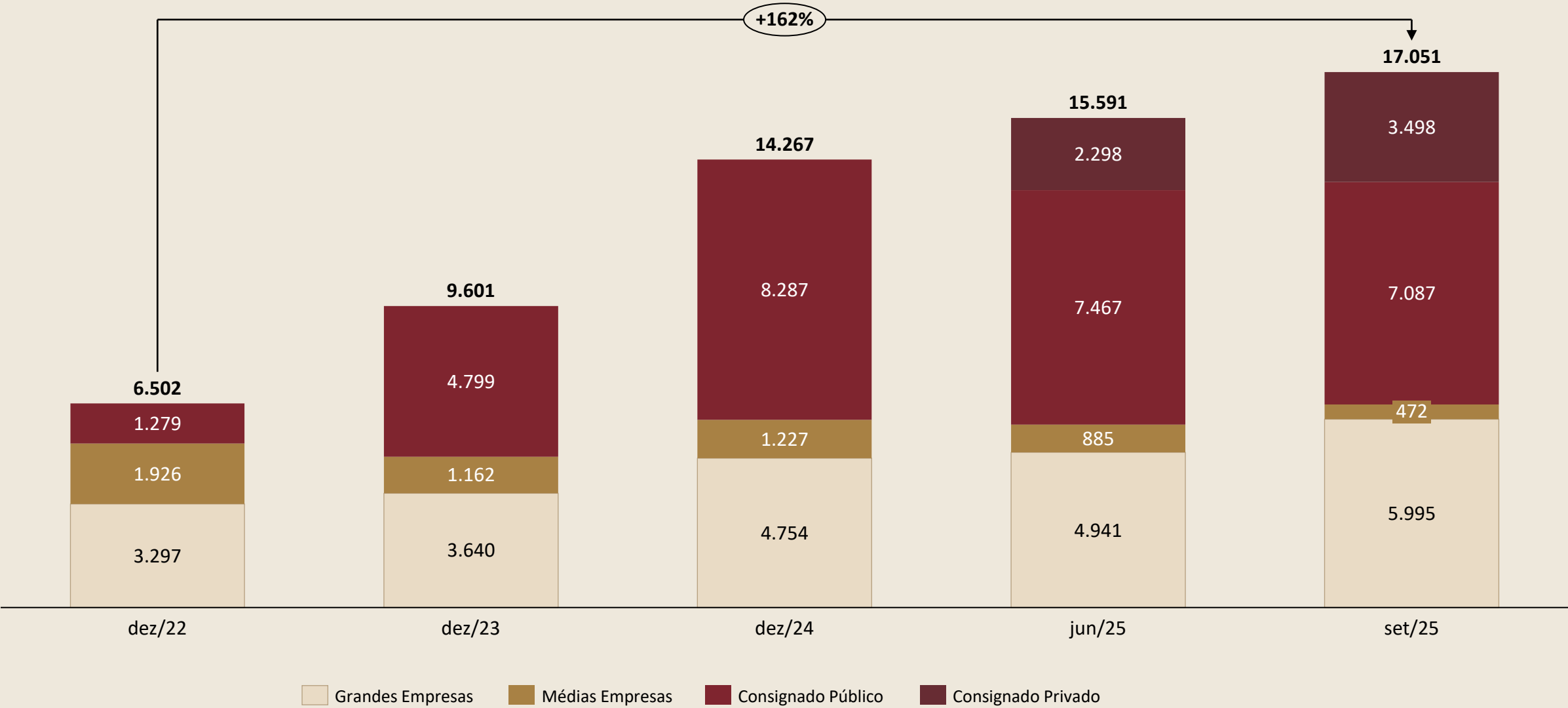


CARTEIRA DE CRÉDITO EXPANDIDA

O crescimento da carteira está alinhado à nossa estratégia de diversificação de receitas e otimização da alocação de capital

Carteira

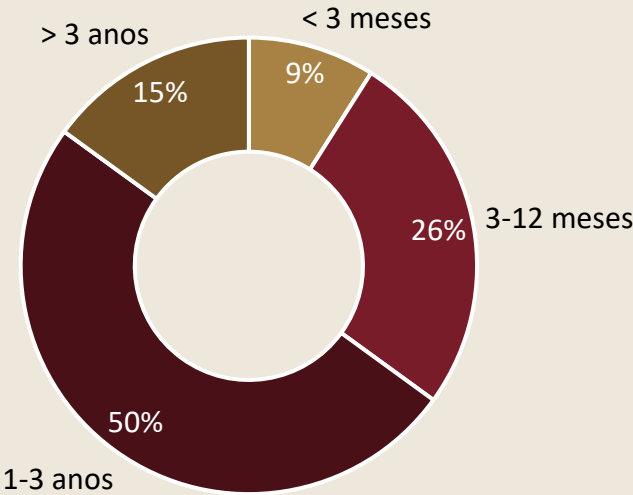
(R\$ milhões)



CARTEIRA DE CRÉDITO EXPANDIDA

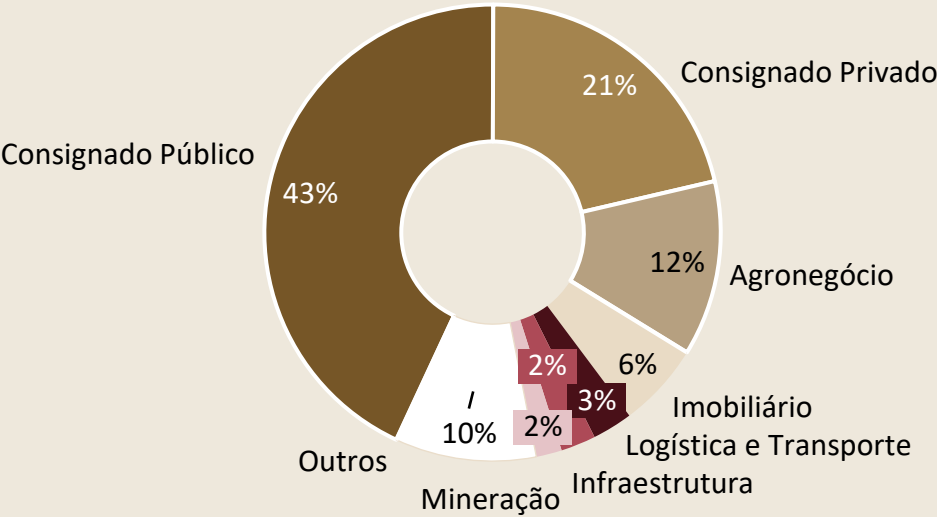
Distribuição por Prazo Médio

(Por Volume – Set/25)



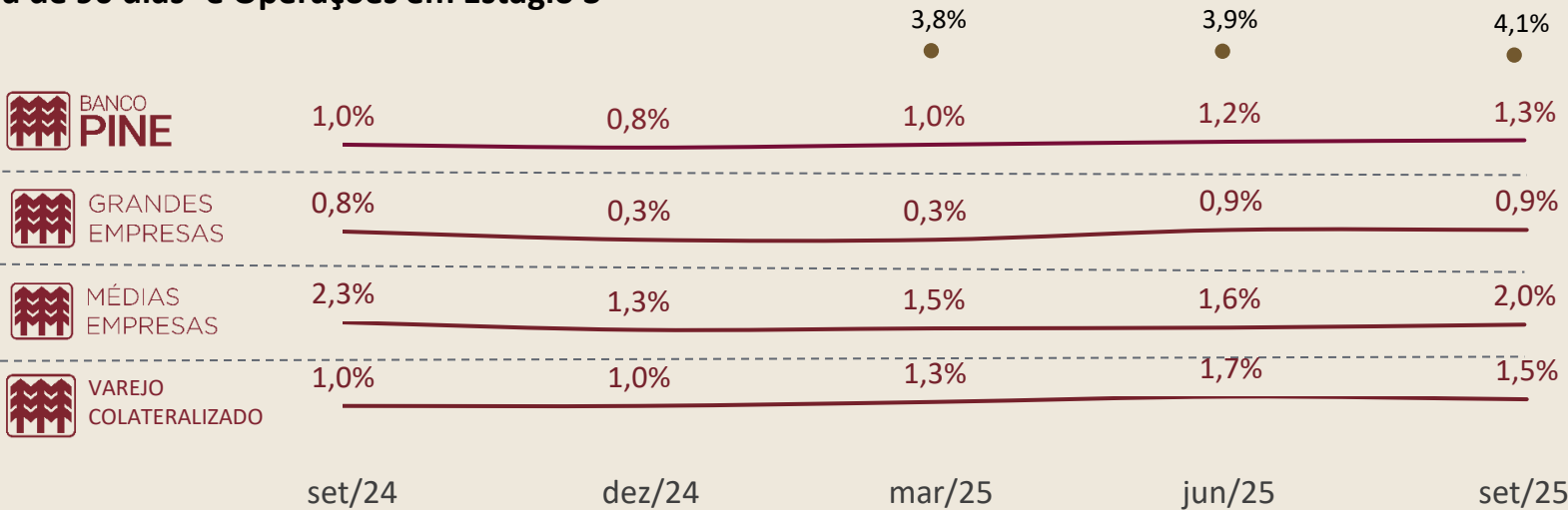
Distribuição da Carteira Expandida

(Por volume – Set/25)



Inadimplência acima de 90 dias¹ e Operações em Estágio 3²

(%)



1– Inadimplência = (Saldo em atraso > 90 dias, desconsiderando operações 100% provisionadas) / (Carteira de Crédito Expandida); 2 – Saldo de carteira em Estágio 3 (Resolução Bacen 4.966) / Carteira de Crédito Expandida..



GRANDES
EMPRESAS

> R\$300 mi



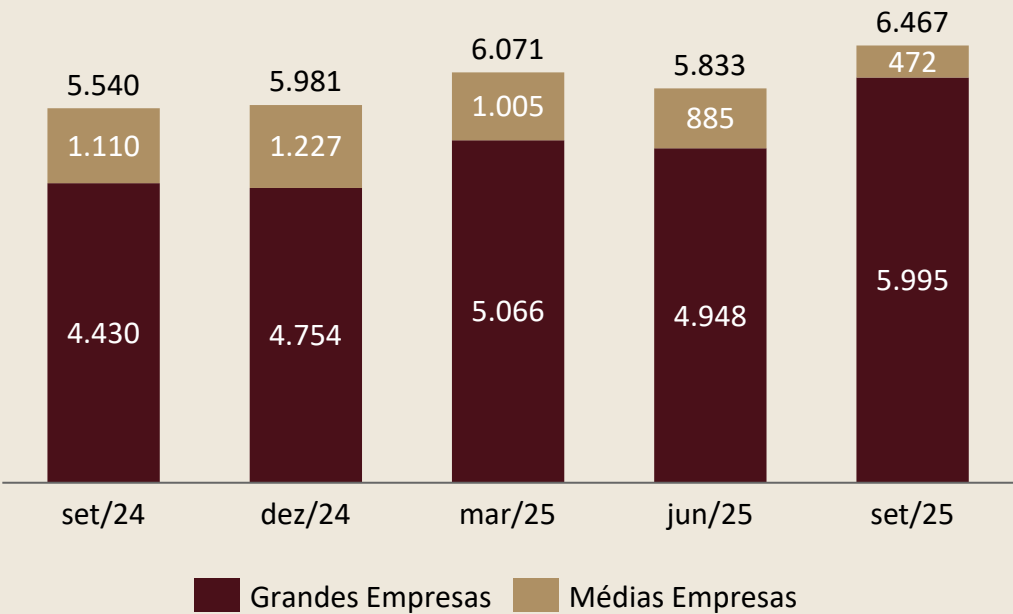
MÉDIAS
EMPRESAS

R\$50 mi a R\$300 mi

- Relacionamento próximo e cobertura regional com expertise setorial para identificar as necessidades dos nossos clientes
- Time altamente qualificado e produtos e serviços sofisticados que potencializam os resultados dos nossos clientes
- Processos rápidos e seguros que trazem agilidade para os negócios dos nossos clientes

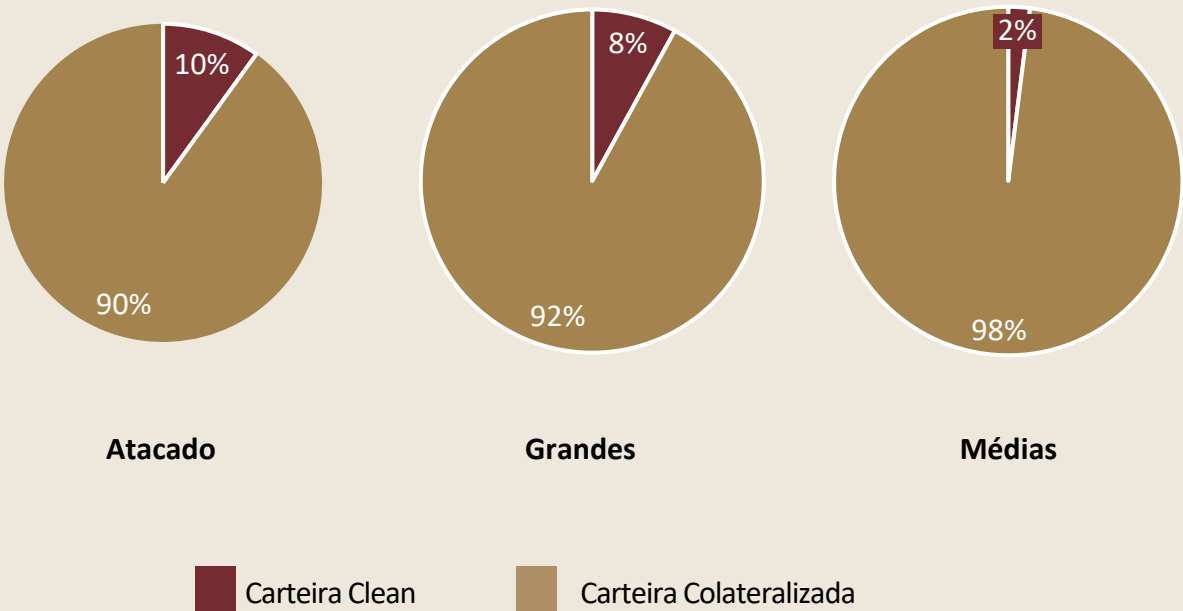
Carteira Empresas

(R\$ milhões)



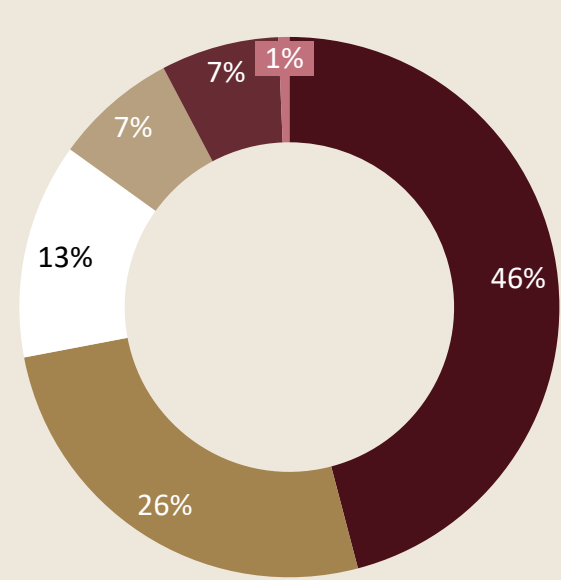
Abertura dos Colaterais - Empresas

(%)



Distribuição por Produto

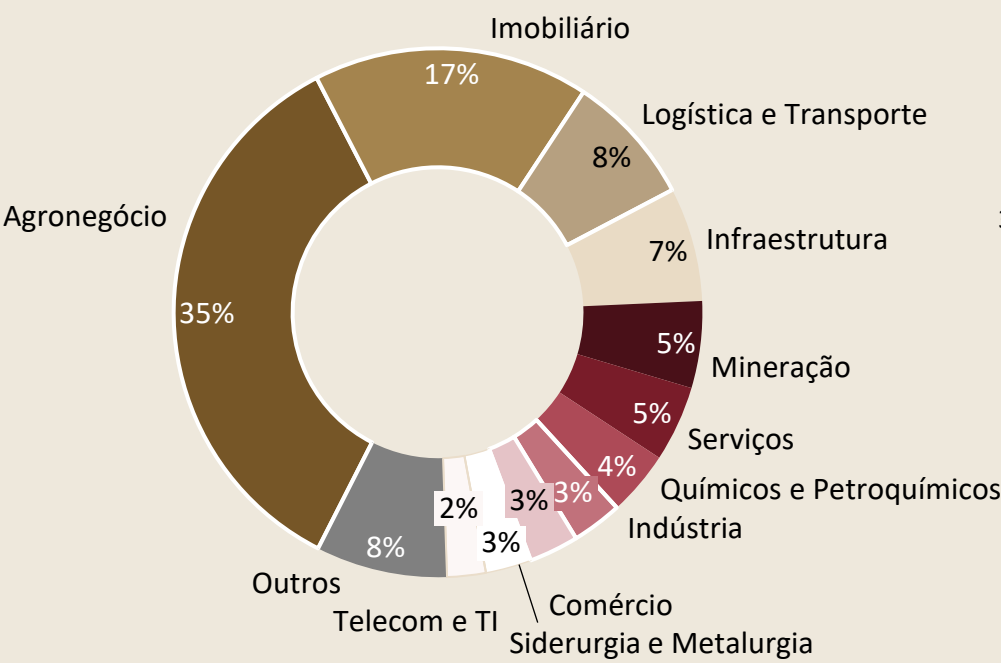
(Por Volume – Set/25)



- Capital de Giro
- Títulos Privados
- Trade Finance
- Financiamento Imobiliário
- Fianças
- Repasses

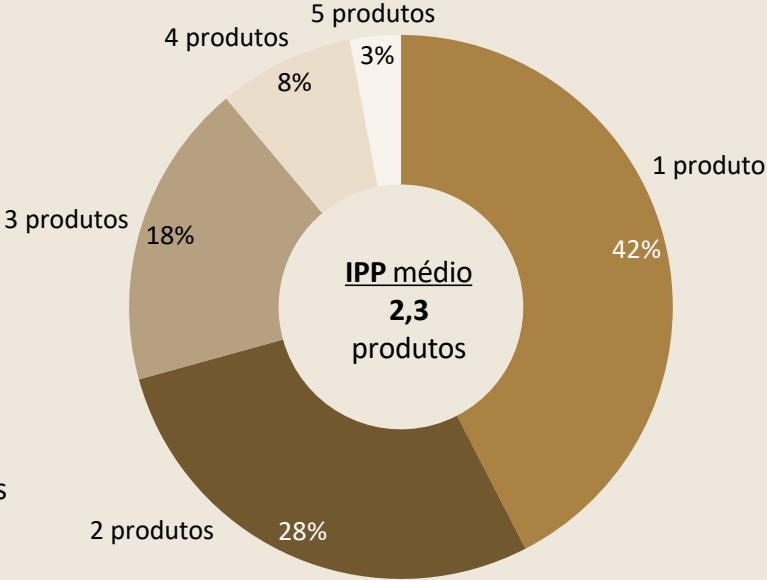
Distribuição Setorial¹

(Por Volume – Set/25)



Índice de Penetração de Produto (IPP)²

(% clientes por nº de produtos contratados)



1 – Considera Grandes Empresas e Médias Empresa; 2 – Índice de Penetração por produto.

Derivativos

Soluções em administração de risco e operações estruturadas, com o objetivo de trazer previsibilidade ao balanço de nossos clientes, mitigando riscos de descasamentos de juros, moedas e commodities

Câmbio, Trade Finance e Service

Soluções e produtos estratégicos de hedge em moeda estrangeira, estruturação de captações internacionais e composição de garantias para comércio exterior.

Informações da Carteira

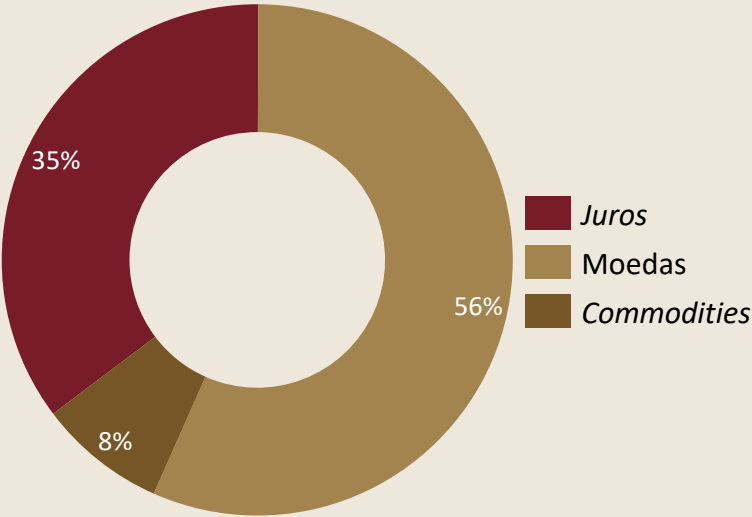
R\$22,1 bilhões de valor nocional de derivativos

R\$16,8 bilhões de câmbio negociados

+224 clientes ativos

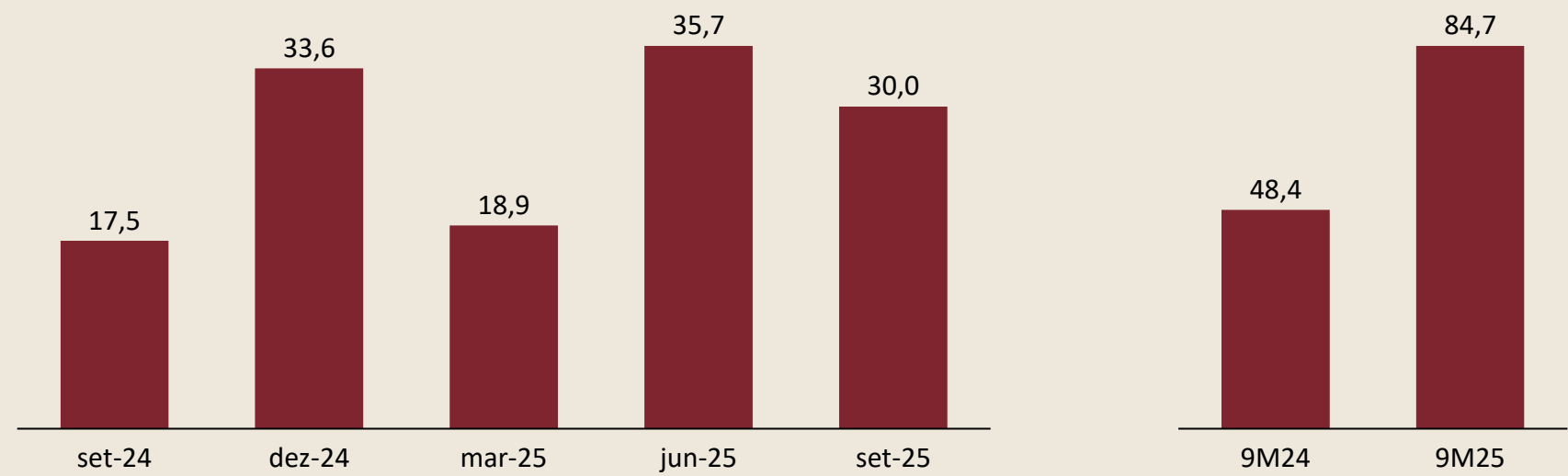
Breakdown de Receitas da Mesa

(Por volume – 9M25)



Evolução da Receita de Prestação de Serviços

(R\$ milhões)



Mercado de Capitais

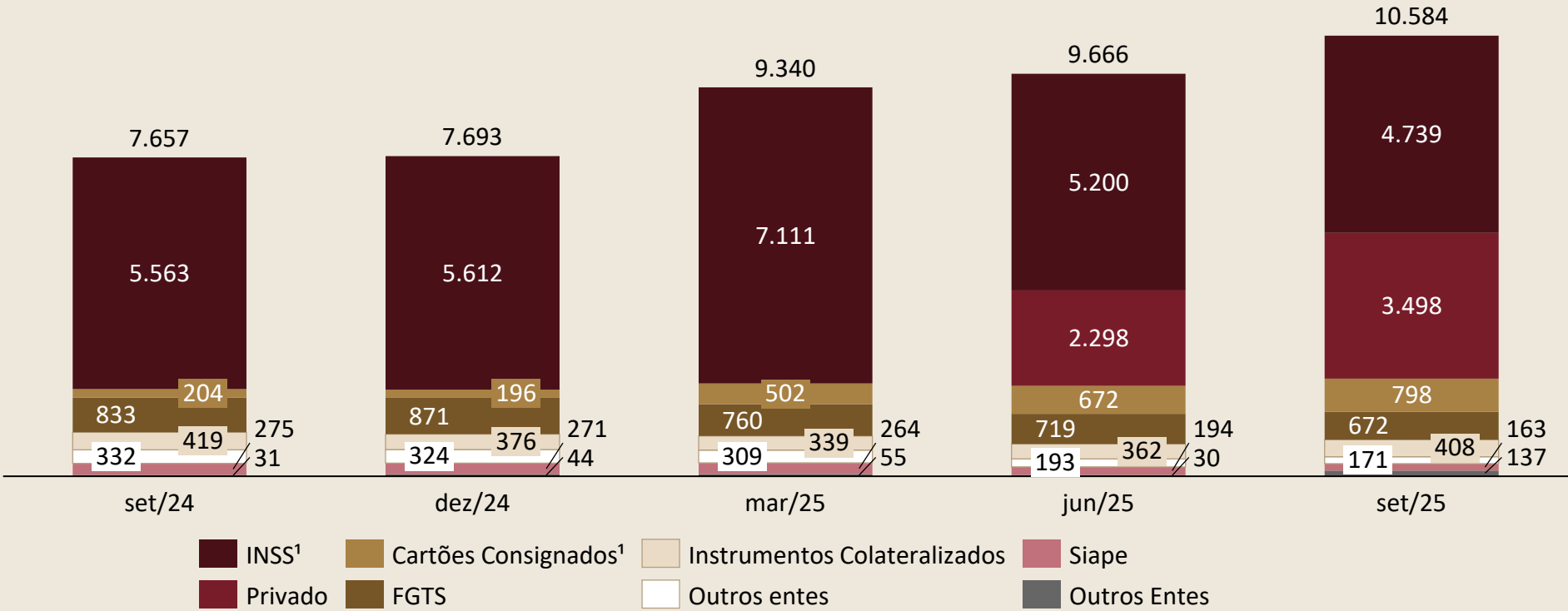
- › **R\$ 3,0 bilhões** em emissões e estruturas em no 9M25
- › **Debênture Financeira de R\$ 1 bilhão** lastreada em CCBs com consignação, tendo como coordenador líder o Itaú BBA.
- › **FIDC de R\$ 1 bilhão** lastreada em CCBs com consignação de INSS, tendo como coordenador líder o Banco Santander.
- › **Debênture Financeira de R\$ 1 bilhão** lastreada em CCBs com consignação de INSS, tendo como coordenador líder o Banco XP.

VAREJO COLATERALIZADO

Período marcado pelo remix da carteira, focado em produtos de maiores *spreads*, valor agregado e pelo início do Consignado Privado.

Carteira

(R\$ milhões)



Destaques do 9M25

- › Período marcado pela maior diversificação e avanço do Varejo Colateralizado, *remix* da carteira e posicionamento pioneiro no Consignado Privado que impulsionou a rentabilidade desse negócio que conta com + 3 milhões de clientes.
- › Mercado de consignado altamente escalável, com público endereçável próximo a 100 milhões de pessoas entre servidores públicos, CLTs e beneficiários do INSS. O novo consignado privado já soma R\$ 87 bilhões em pouco mais de 6 meses em operação, com potencial escala comparável ao INSS (carteira superior a R\$ 300 bilhões).
- › Carteira de cartões¹ consignados ultrapassou R\$ 790 milhões, com +125 mil clientes e crescimento na originação própria de +292% YoY, refletindo o ganho de eficiência da esteira digital e o uso intensivo de dados e tecnologia.
- › Expansão consistente do Consignado Privado, produto 100% digital, colateralizado e escalável, operado em esteiras próprias e com rentabilidade ajustada ao risco atrativa. Base de clientes em evolução e já conta com +1 milhão de clientes.
- › Recomposição estratégica da carteira de consignado público, após securitizações e remix de portfólio, criando avenidas de crescimento com maior rentabilidade.
- › Avanço no *cross-sell* e na integração de produtos, fortalecendo o modelo integrado e de relacionamento completo e de longo prazo com os nossos clientes.

1 – Cartão Benefício e Consignado originados e adquiridos.

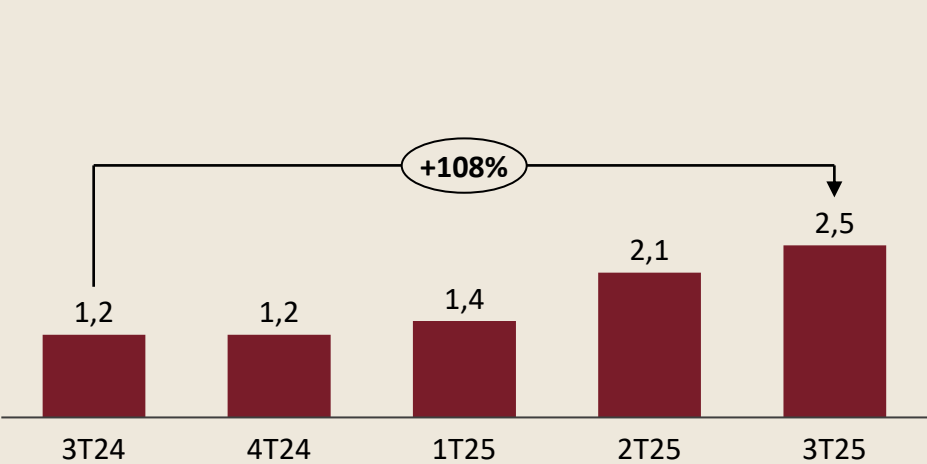
AmigoZ – Participação Total Pine Holding¹ - 62,6%

Cartão Benefício e Cartão de Crédito Consignado Público e Privado

- › Fintech dedicada à originação própria de varejo colateralizado.
- › Focada em multicanais.
- › Convênios públicos e privados.

Resultado de Equivalência Patrimonial – AmigoZ

(R\$ milhões)

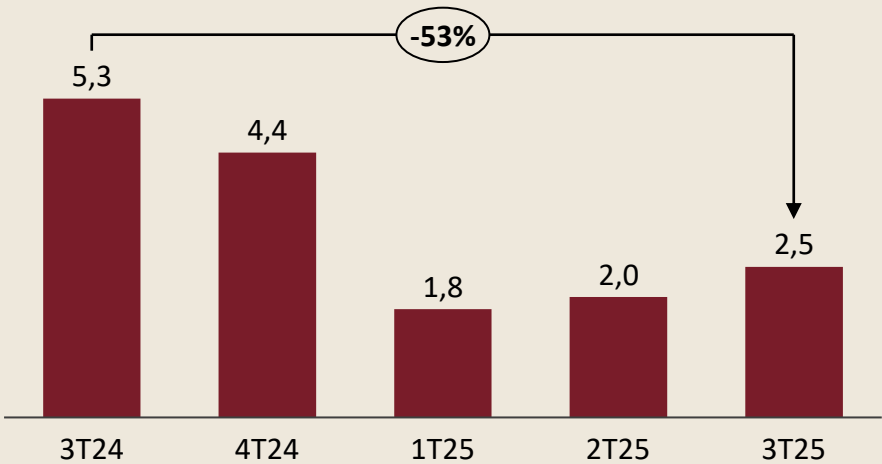


Grupo BYX – Participação Pine Holding – 32,7%

- › Originação de carteiras
- › Criação, gestão e originação de produtos de *white label*
- › Securitização e *clearing* de negociação de carteiras
- › **R\$ 15,2 bilhões** de carteira sob monitoramento
- › **R\$ 4,7 bilhões** de volume transacionado no 9M25

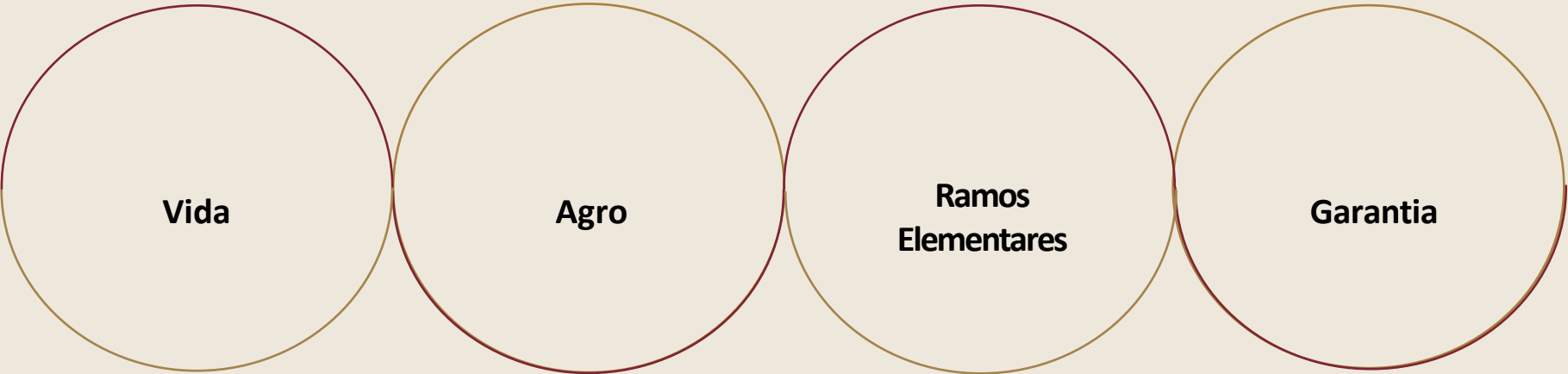
Resultado de Equivalência Patrimonial – BYX

(R\$ milhões)



1 – Participação direta e indireta.

Portfolio completo para clientes de varejo e atacado

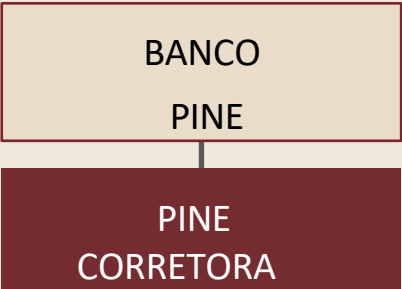


- Vida Capital Global
- Vida em Grupo
- Prestamista
- Viagem
- Acidente Pessoais

- Equipamentos
- Propriedades Rurais
- Aeronave
- Rebanho
- Animais de Elite
- Lavoura
- Agroindústria

- Empresarial
- Risco Engenharia
- Equipamentos
- Transporte Nacional
- Transporte Internacional
- Responsabilidade Civil Geral
- Riscos Cibernéticos
- Riscos Ambientais
- E&O
- Aeronave
- Frota
- D&O
- Crédito

- Execução Contratual
- Fiança Locatícia
- Retenção de Pagamento
- Adiantamento de Pagamento
- Manutenção Corretiva
- Judicial Recursal
- Judicial Fiscal
- Judicial Cível
- Concessões
- Permuta
- Ambiental
- Pagamento
- Aduaneiro



FUNDING E GESTÃO DE
ATIVOS E PASSIVOS

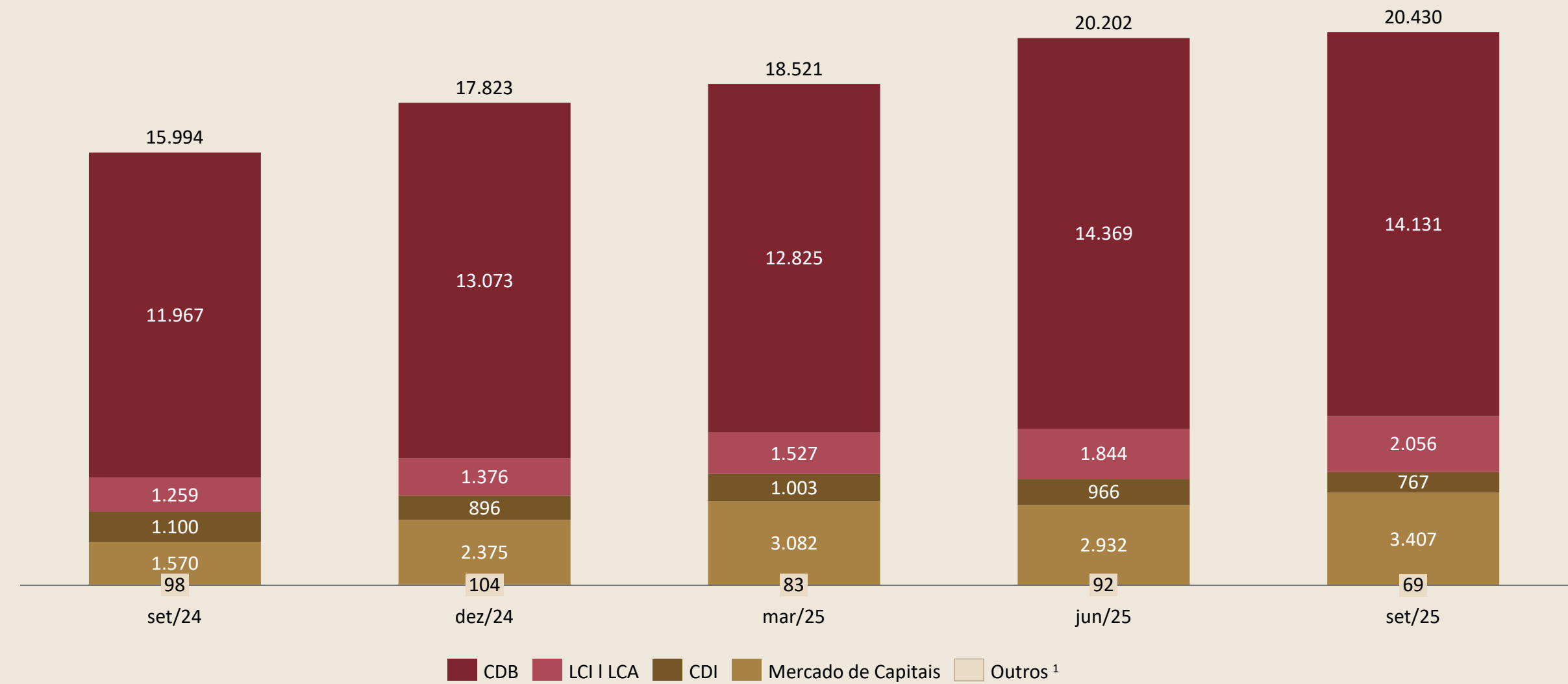


FUNDING

Diversificação do *funding* e gestão de ativos e passivos, com fortalecimento de capital para suportar a expansão de nossos negócios.

Volume Captado

(R\$ milhões)

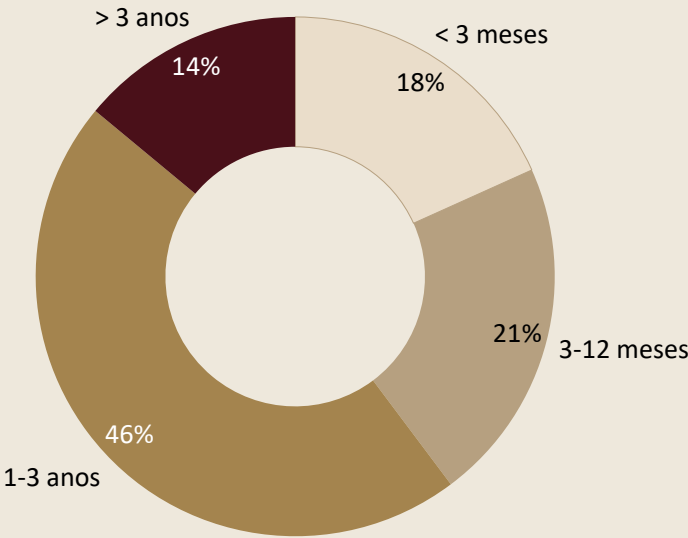


1 – Outros inclui Depósitos (à vista e interfinanceiros) e DPGE..

FUNDING E CAPITAL

Diversificação do *funding* e gestão de ativos e passivos, com fortalecimento de capital para suportar a expansão de nossos negócios.

Recursos Captados por Prazo



- > GAP Positivo de 3,3 meses
- > R\$ 2,7 bi de caixa livre
- > LCR⁴ de 226%
- > NSFR⁵ de 152%

Diversificação

Letras Financeiras²

> R\$ 1,3 bilhões em Set/25, +110% vs. Set/24

Debêntures Financeiras

> R\$ 2,0 bilhões em Set/25, +121% vs. Set/24

CDB

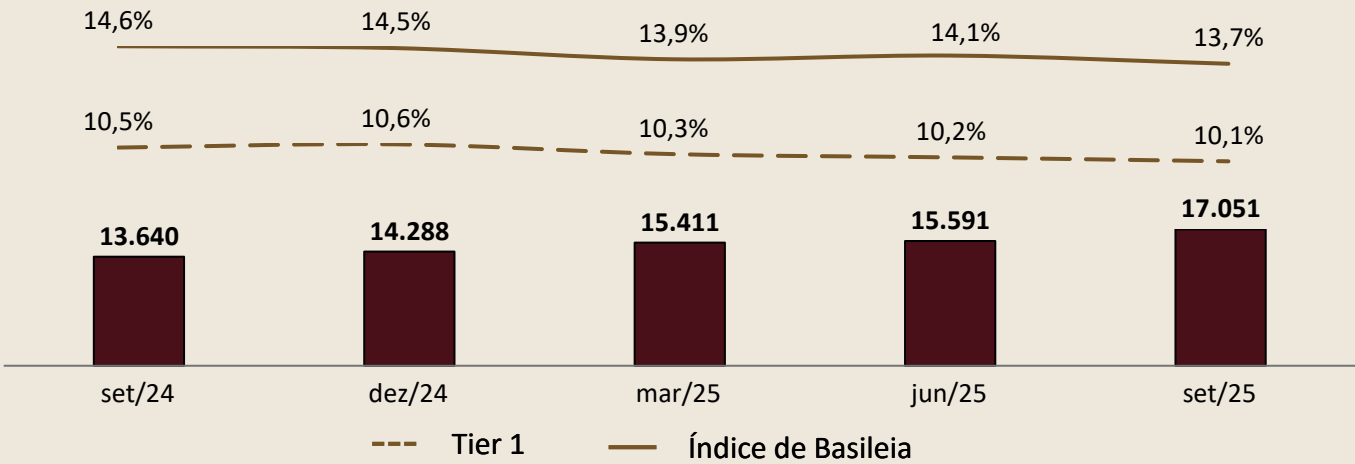
> R\$ 14,1 bilhões em Set/25, +18% vs. Set/24

LCI | LCA

> R\$ 2,0 bilhões em Set/25, +63% vs. Set/24

Evolução Índice de Basileia

(R\$ milhões e %)



1 – Inclui Letras Financeiras Subordinadas; 2 – Desconsidera Repasses e Captação Externa; 3 – Índice de Liquidez de Curto Prazo; e 4 – Índice de Liquidez Estrutural.

DESEMPENHO FINANCEIRO

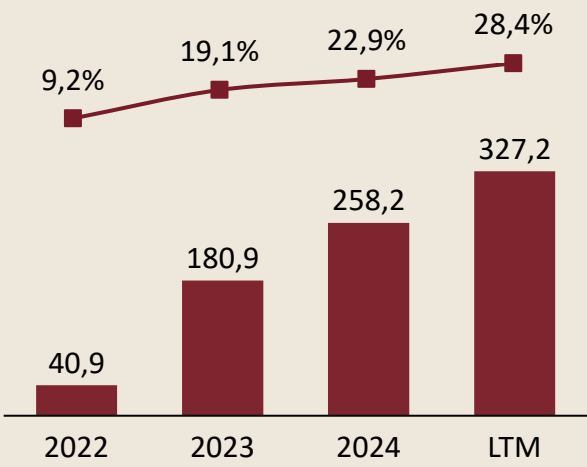
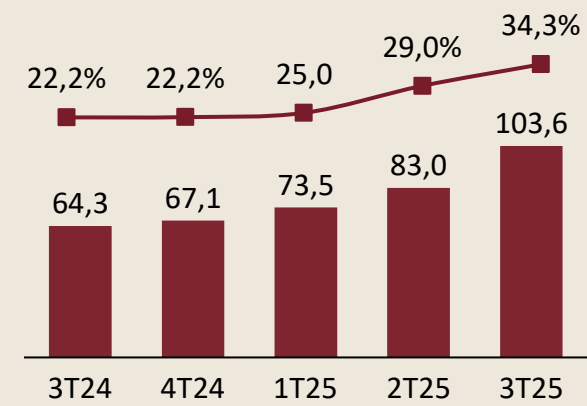


DESEMPENHO FINANCEIRO

Crescimento de todos os indicadores operacionais reflexo do avanço na execução da estratégia, diversificando nossos negócios e alocando o nosso capital de forma ainda mais eficiente

Lucro Líquido e ROAE¹

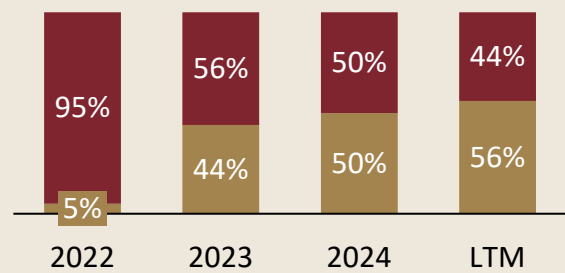
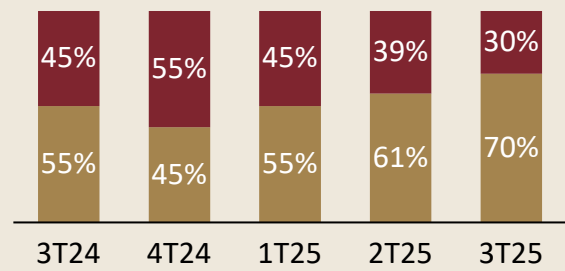
(R\$ milhões e %)



Lucro Líquido ROAE

Composição de Receita

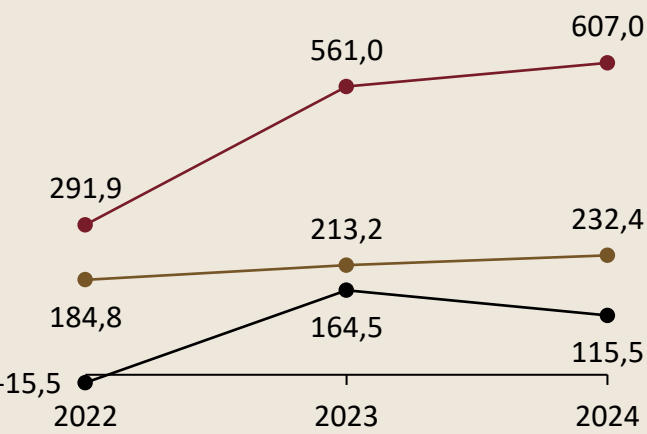
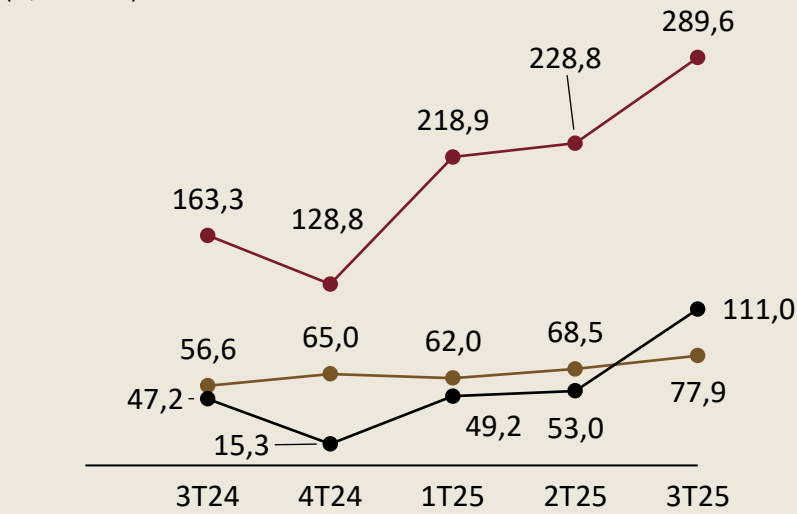
(%)



Receitas Atacado Receitas Varejo

Demonstração do resultado gerencial resumida

(R\$ milhões)



Receitas Totais
Despesas Operacionais
Despesas de PDD

1 – ROAE 3T25 = (Lucro 3T25*4/ Patrimônio Líquido Médio entre Jun/25 e Set/25); ROAE LTM = (Lucro LTM/ Patrimônio Líquido Médio entre Dez/24 e Set/25).



Conheça nossas
redes sociais

