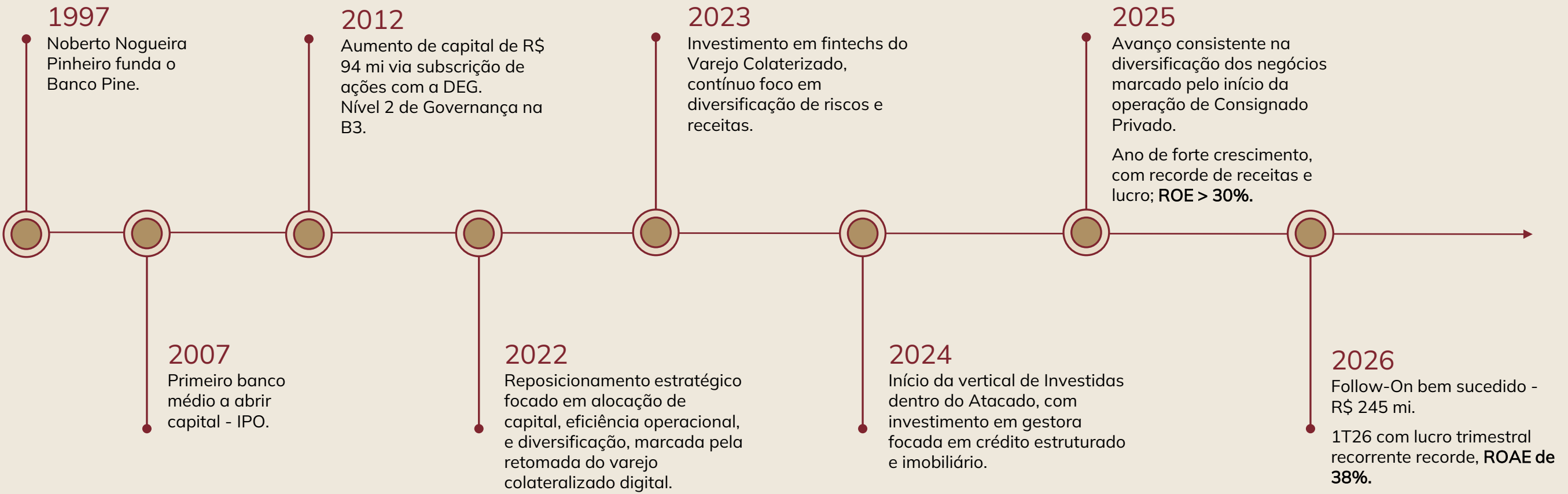
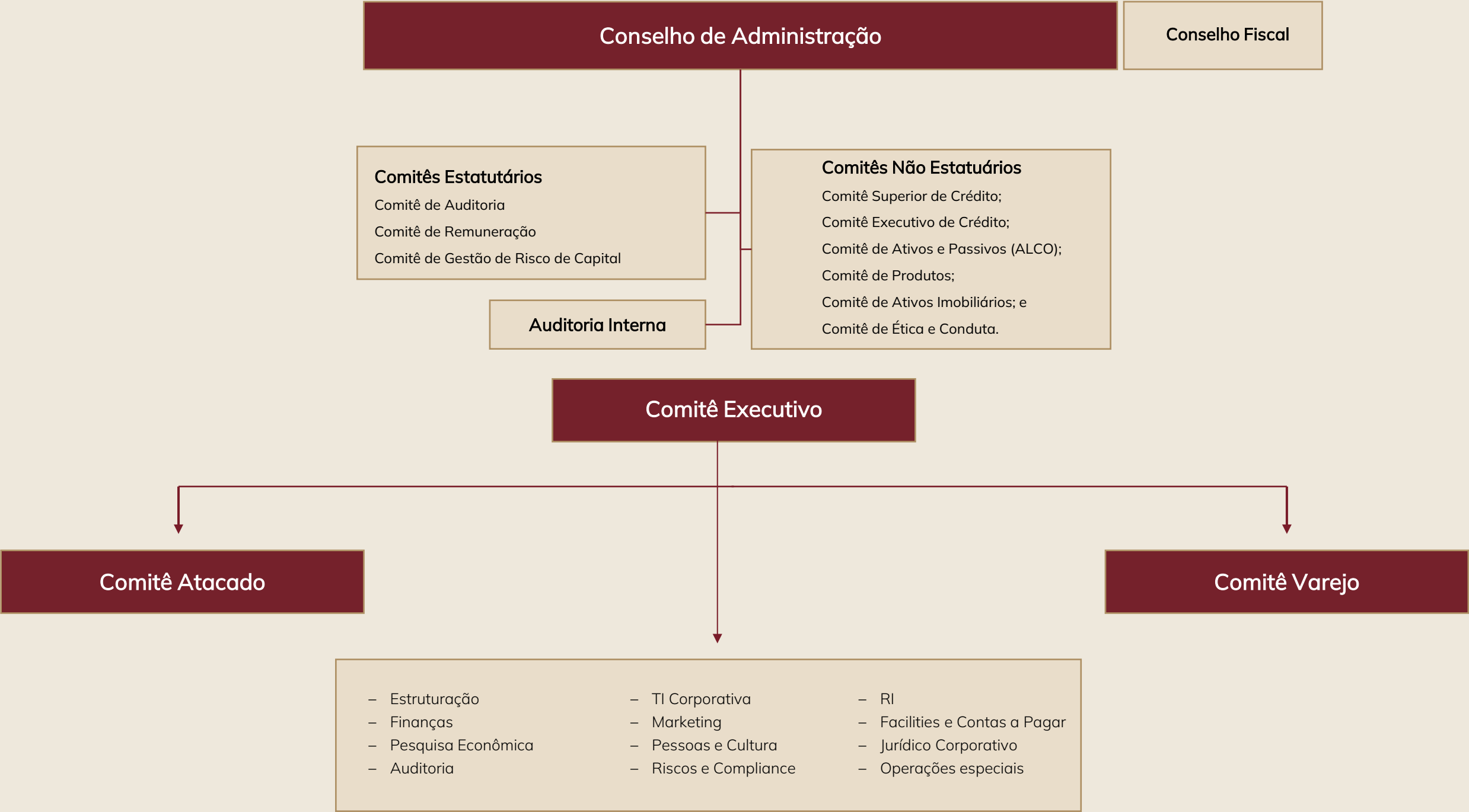


APRESENTAÇÃO
INSTITUCIONAL
1T26



28 YEARS OF HISTORY





S O L U Ç Õ E S F I N A N C E I R A S C O M P L E T A S

Empréstimos & Repasses	Recebíveis	Rotativos	Garantias & Gestão de Garantias
Câmbio	Derivativos	Produtos Estruturados	Distribuição
Parcerias	Novos Negócios	Assessoria	Seguros
Investimentos	Serviços (BaaS)	NDF Offshore	Mercado de Capitais
Empréstimos Consignados	Cartões Consignados	Leasing	Gestão de Recursos

Banco Diversificado com Portfólio Altamente Colateralizado



Perfil Financeiro Sólido

	R\$ mi	Crescimento a.a.
Carteira de Crédito <i>Mar/26</i>	19.807 <i>R\$ 6 bi Rota do Yield¹</i>	29%
Margem Bruta <i>1T26</i>	507	134%
Lucro Líquido <i>1T26</i>	149,9	104%
ROAE <i>1T26</i>	37,9%	12,9 p.p.
Índice de Basileia <i>Mar/26</i>	14,8%	0,9 p.p.

MOODY'S

Rating: 'A+'
Perspectiva: Positiva

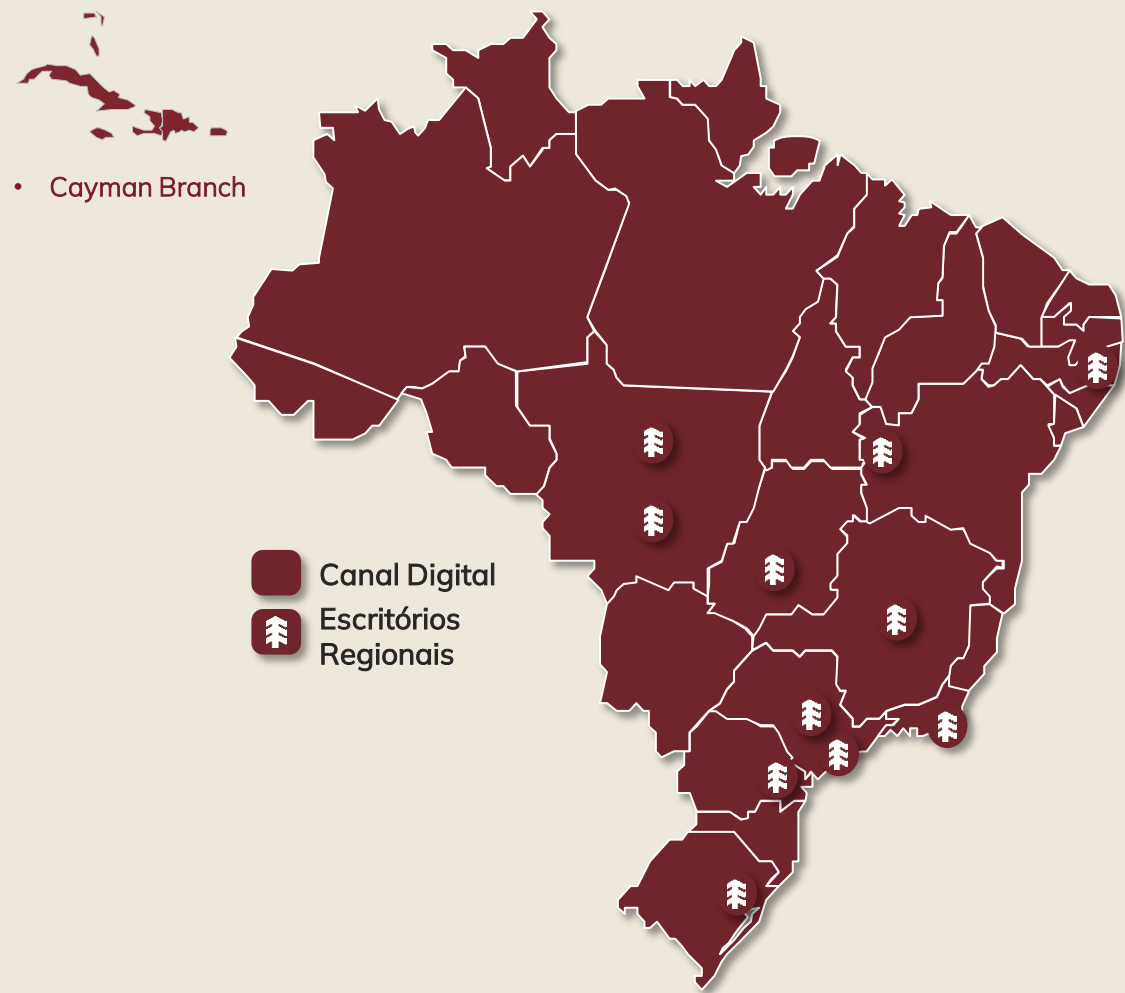
S&P Global

Rating: 'brA+'
Perspectiva: Estável

1 – Considera empréstimos consignados privados e cartões de crédito consignados.

ONDE ESTAMOS¹

Somos um banco brasileiro com presença em todo o território nacional e contamos com uma *branch* em Cayman



Sudeste:

- Belo Horizonte*
- Campinas*
- Indaiatuba
- Ribeirão Preto
- Rio de Janeiro*
- São Jose do Rio Preto
- São Paulo*
- Sorocaba
- Uberlândia

Sul:

- Curitiba*
- Itajaí
- Jaraguá do Sul
- Maringá
- Porto Alegre*
- Santa Cruz do Sul

Centro-Oeste:

- Brasília
- Cuiabá*
- Campo Grande*
- Dourados
- Goiânia*
- Primavera do Leste
- Rio Verde
- Rondonópolis
- Sinop*
- Sorriso

Nordeste / Norte:

- Barreiras
- Balsas
- Fortaleza
- Luis Eduardo Magalhães*
- Recife*
- Salvador
- São Luis
- Teresina
- Palmas

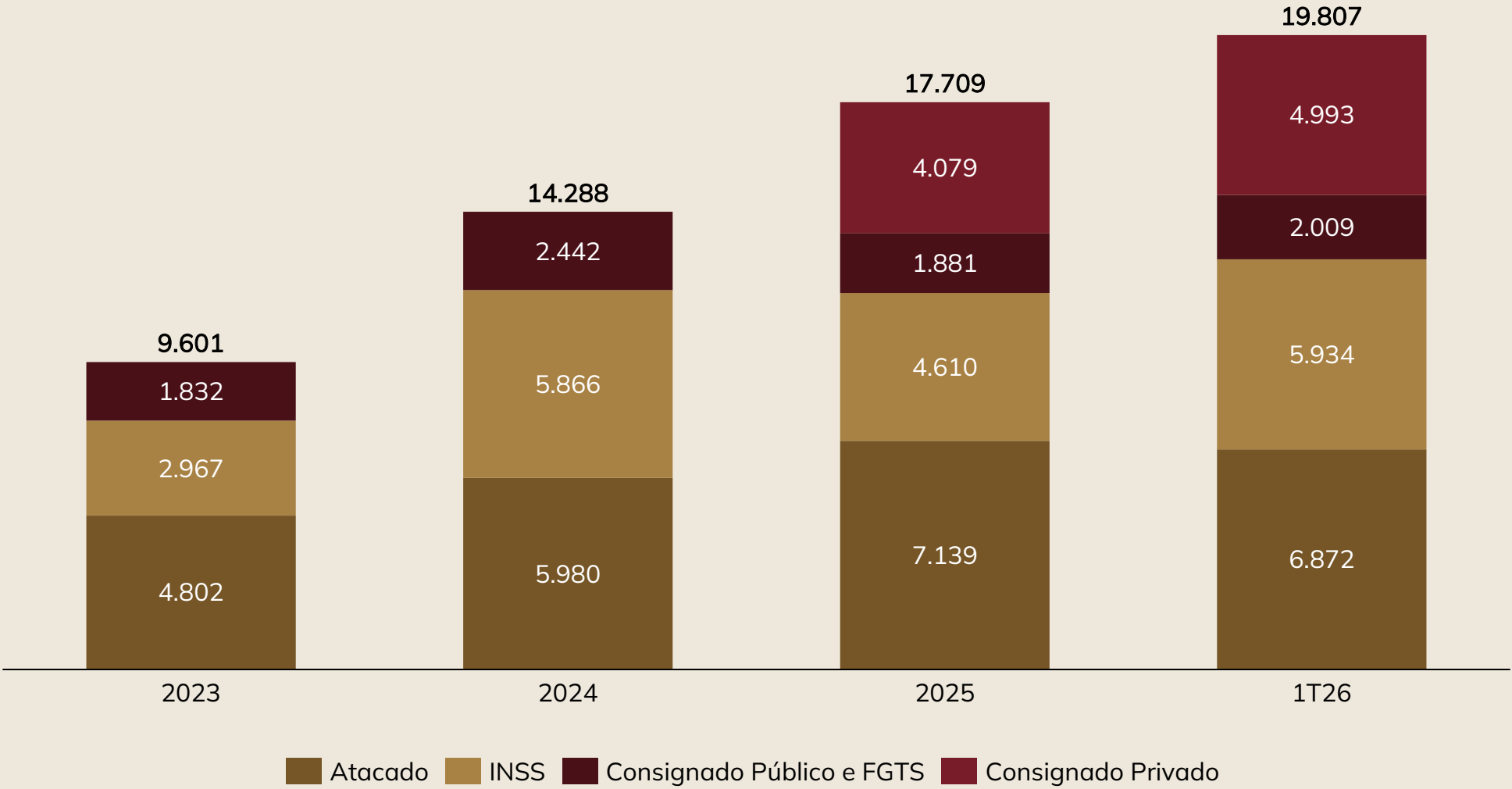
*Escritórios

C A R T E I R A D E C R É D I T O E X P A N D I D A

O crescimento da carteira está alinhado à nossa estratégia de diversificação de receitas e otimização da alocação de capital

Carteira

(R\$ milhões)

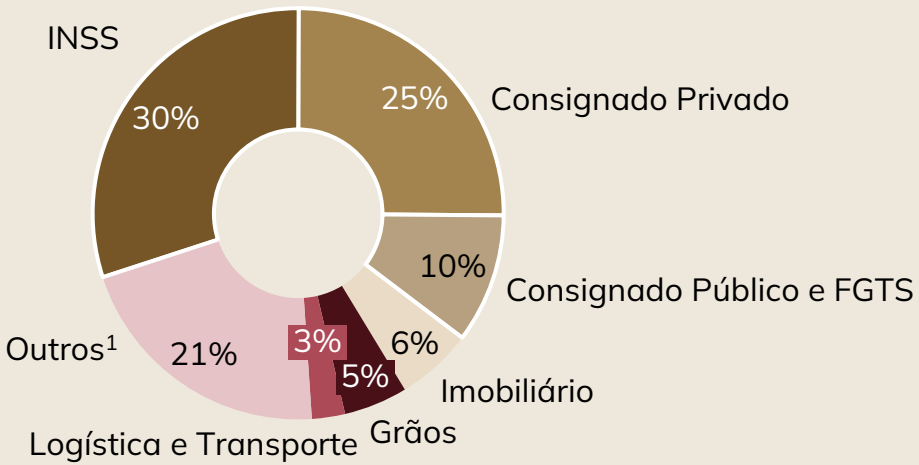


CARTEIRA DE CRÉDITO EXPANDIDA

O crescimento da carteira está alinhado à nossa estratégia de diversificação de receitas e otimização da alocação de capital

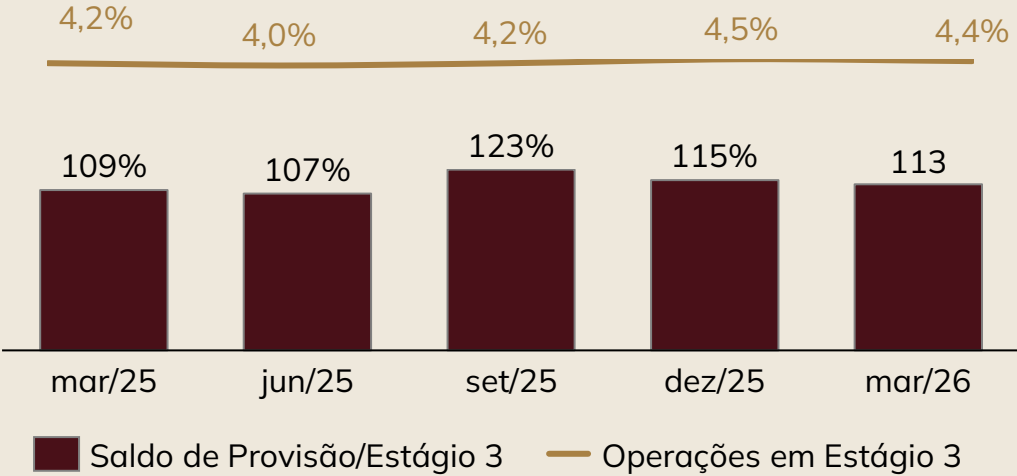
Distribuição da Carteira Expandida

(Por volume – Mar/26)



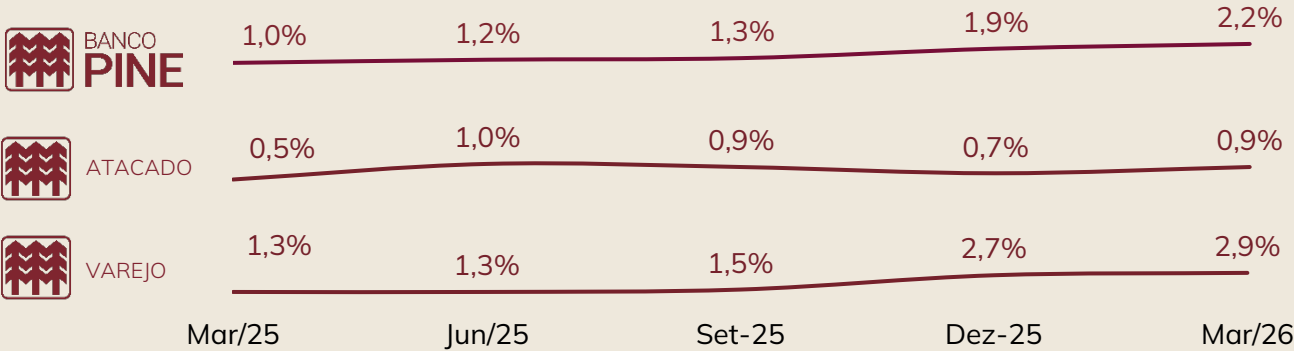
Operações e Índice de Cobertura Estágio 3

(%)



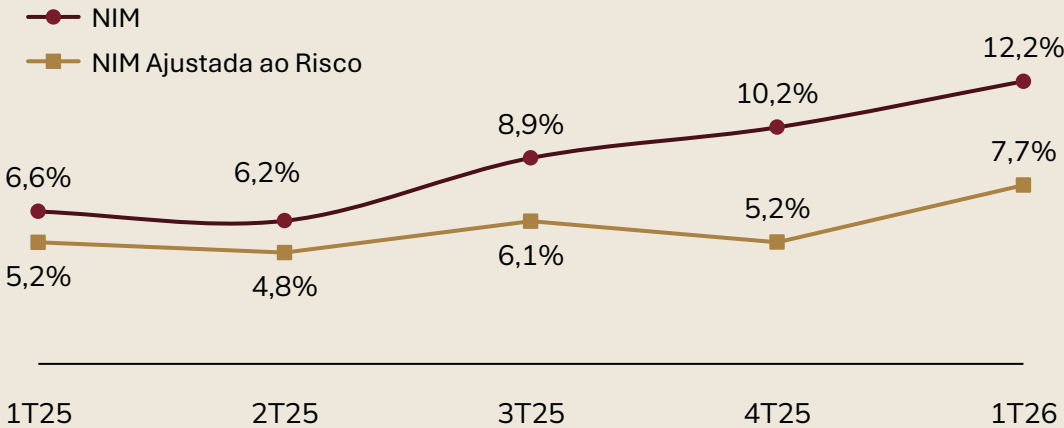
Inadimplência acima de 90 dias²

(%)



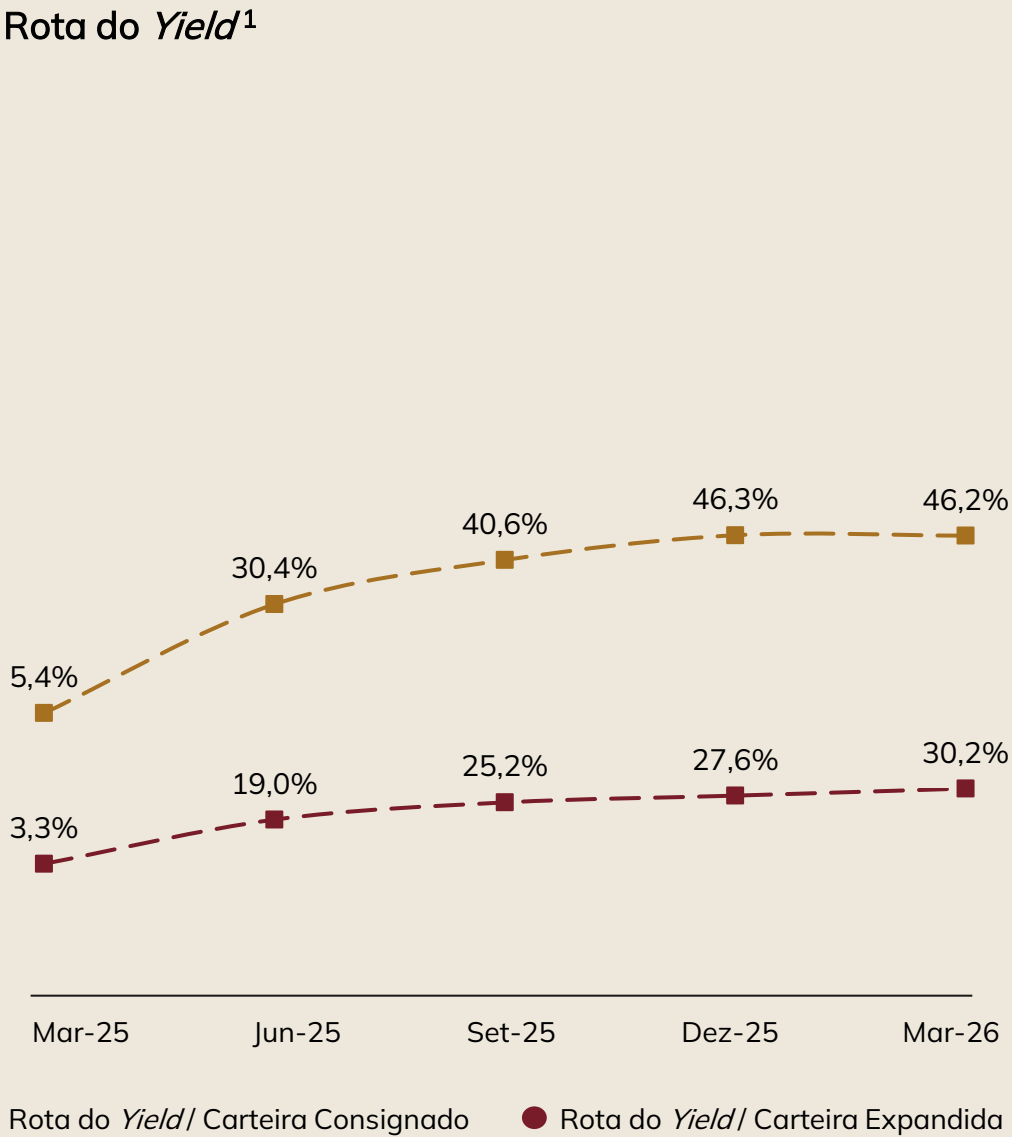
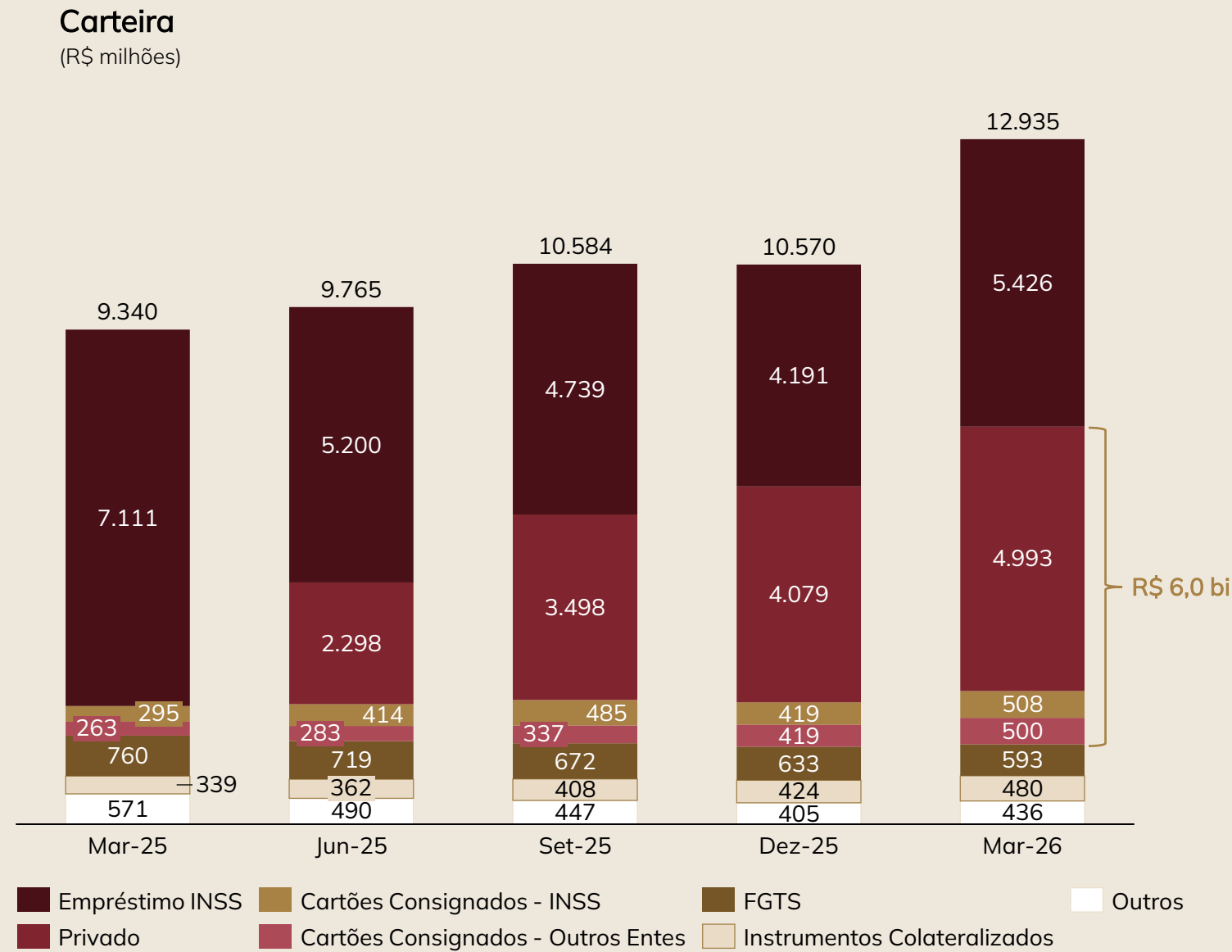
NIM e NIM ajustada ao Risco

(%)



1 – Outros setores Atacado – vide página 19 . 2 – Inadimplência = (Saldo em atraso > 90 dias, desconsiderando a parte provisionada das operações) / (Carteira de Crédito Expandida).

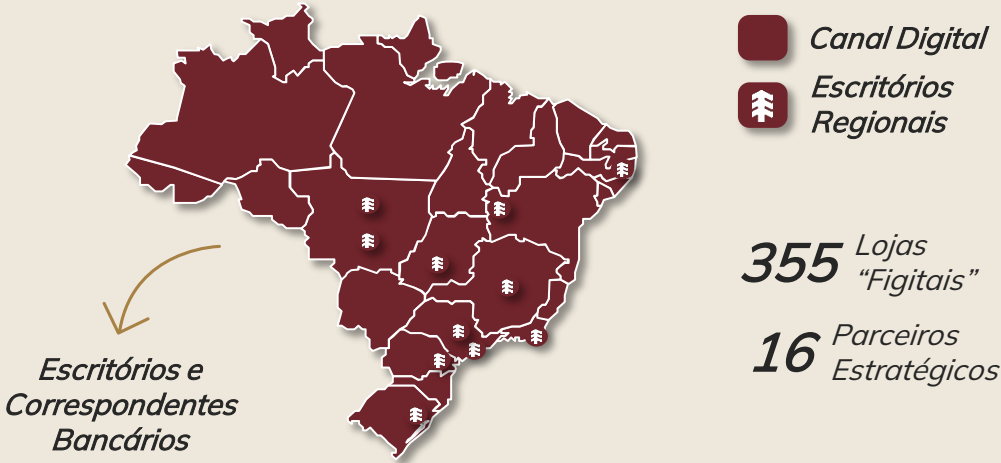
Período marcado pelo remix da carteira, focado em produtos de maiores *spreads* e valor agregado



1 – Rota do Yield considera a Carteira de Consignado Privado e Cartões Consignados.

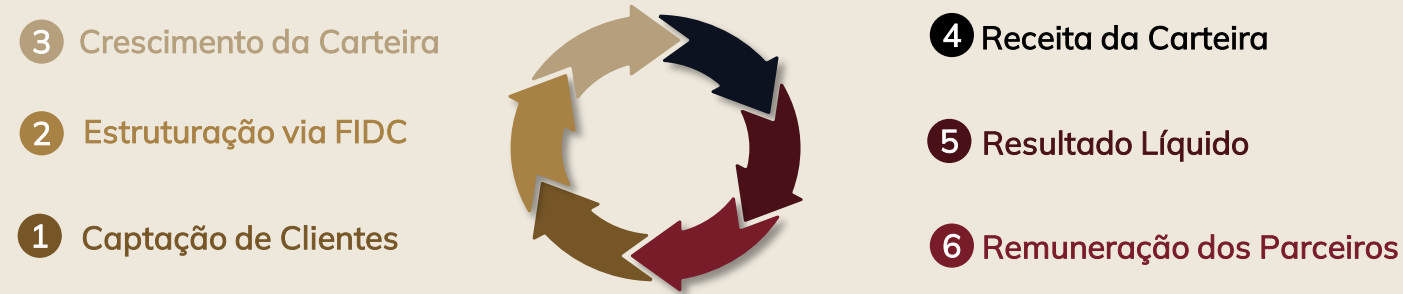
Canais de distribuição diversificados impulsionando a originação de crédito

Ampla Rede Nacional de Distribuição



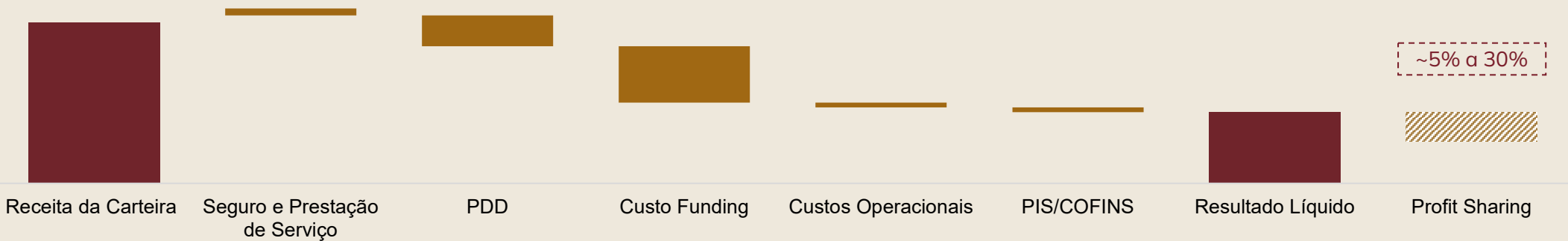
Visão Geral do Modelo de Profit Sharing

O parceiro é integrado ao modelo de *profit sharing*, com acompanhamento mensal de DRE até seu resultado no *bottom-line*



Estrutura de DRE com Correspondentes Parceiros

Parcerias de longo prazo com *profit sharing* (5% a 30%) via *cotas phantom* e incentivos alinhados. Com foco na **qualidade da originação**, **fidelização** e geração **sustentável** de resultados.



AVENIDAS DE CRESCIMENTO

Plataforma de alto ROE estrutural com modelo de varejo proprietário e diversificado, produtos colateralizados e consignados, multioriginação e mercado de capitais como alavancas de retorno

Privado

Vantagem de First mover

Mercado potencial de ~R\$ 400bi com relevante oportunidade para carteira

- ~4% de market share

As originações de crédito recentes representam 6% do volume total do mercado.

Participação de mercado (market share) estimada entre 10% e 15% no cluster do Pine, alavancando a entrada antecipada no mercado e as capacidades da plataforma digital.

Servidores Públicos

AmigoZ como uma plataforma digital integrada.

120 entidades do setor público ativas, pipeline de mais de 75 entidades e meta de mais de 200 entidades.

Altas barreiras de entrada (integração tecnológica + acordos institucionais) com fortes retornos ajustados ao risco

Oferta integrada de múltiplos produtos em uma única jornada digital

- Cartão de Benefícios e Consignado
- Empréstimo Consignado Público
- Bancassurance e Consórcio
- Empréstimo Pessoal e Serviços de Banco Digital

INSS

Melhoria do ROE com maior eficiência de capital

Base de clientes madura e previsível, com demanda estável

Histórico comprovado de performance de longo prazo

Perfil de baixo risco sustentado por spreads estáveis e subscrição sólida

Estratégia de Yield

A originação em estágio inicial permite que o Pine refine progressivamente os modelos de crédito, a precificação e a oferta de produtos.

O aumento do engajamento permite uma elevação gradual do yield por meio de cross-sell e de uma maior penetração de produtos.

A estrutura colateralizada (FGTS/portabilidade) reduz as perdas esperadas.

AmigoZ está se transformando de um canal de originação de crédito em uma plataforma bancária digital especializada no atendimento a servidores públicos, pronta para ser escalada.

Os cartões consignados atuam como um ponto de entrada natural, aumentando o engajamento e a frequência de transações.

Preservação do perfil de crédito de baixo risco devido ao perfil dos servidores públicos.

Estruturado com tranches (júnior) subordinadas.

Risco de balanço limitado e monetização via securitização.

Maior alavancagem econômica e retornos da estratégia potencializados.

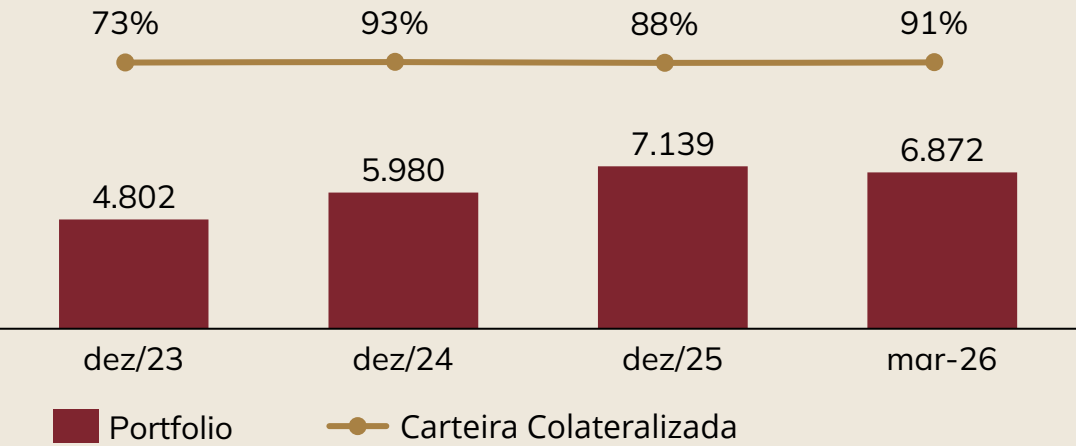


A T A C A D O

Período marcado por crescimento com foco em garantias sólidas e diversificação setorial

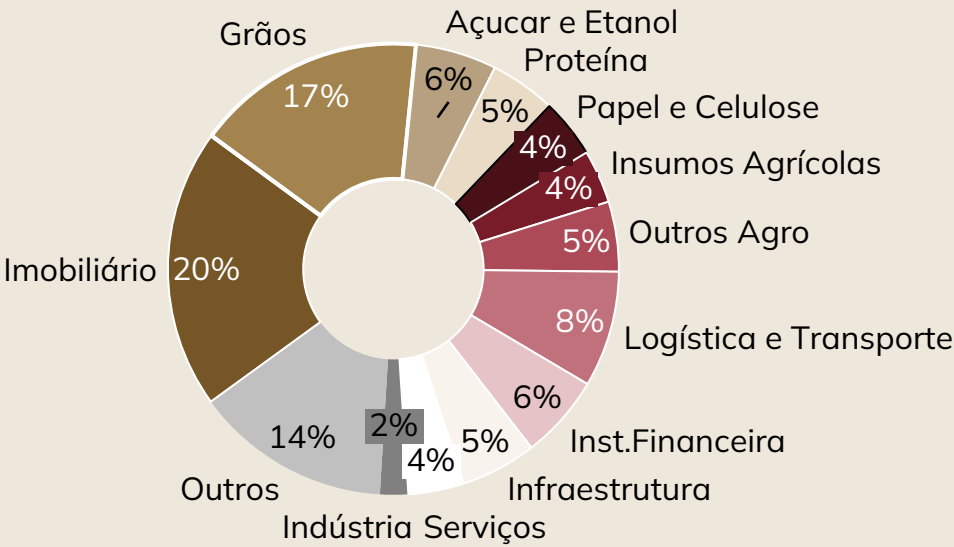
Carteira e Cobertura de Garantias

(R\$ milhões e %)



Setorial

(Por volume – Mar/26)

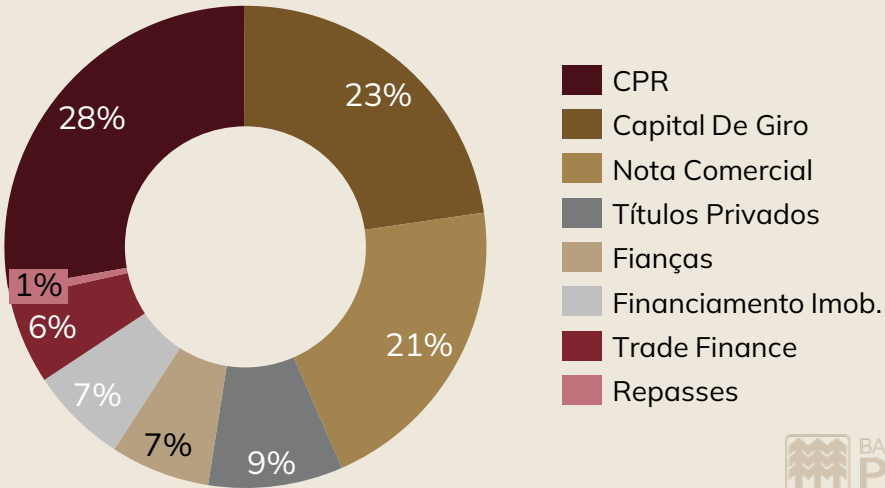


Cross-sell



Por Produto

(Por volume – Mar/26)



1- Índice de penetração por produto. - (% clientes por nº de produtos contratados)

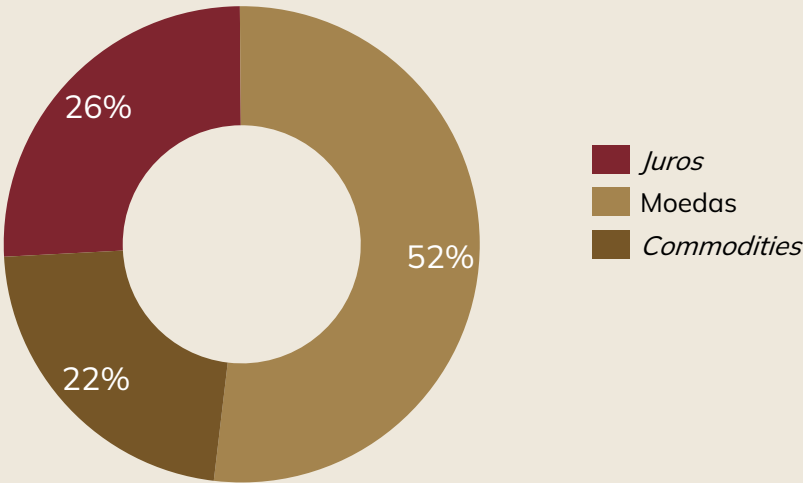
Resultado consistente no trimestre, contribuindo para a diversificação de receitas

Mesa de Clientes – 1T26

- R\$7,2 bilhões de valor nocional de derivativos
- R\$5,9 bilhões de câmbio negociados
- +364 clientes ativos LTM

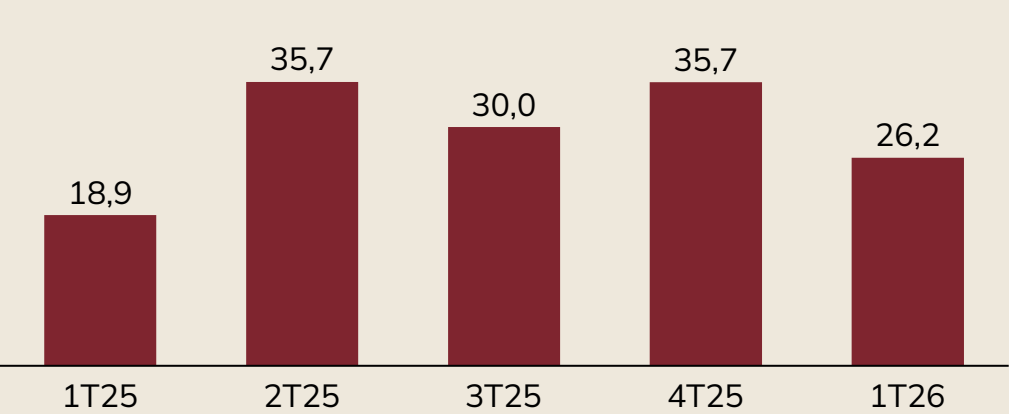
Breakdown de Receitas

(Por volume – 1T26)



Evolução da Receita de Prestação de Serviços

(R\$ milhões)



Investidas

1T26

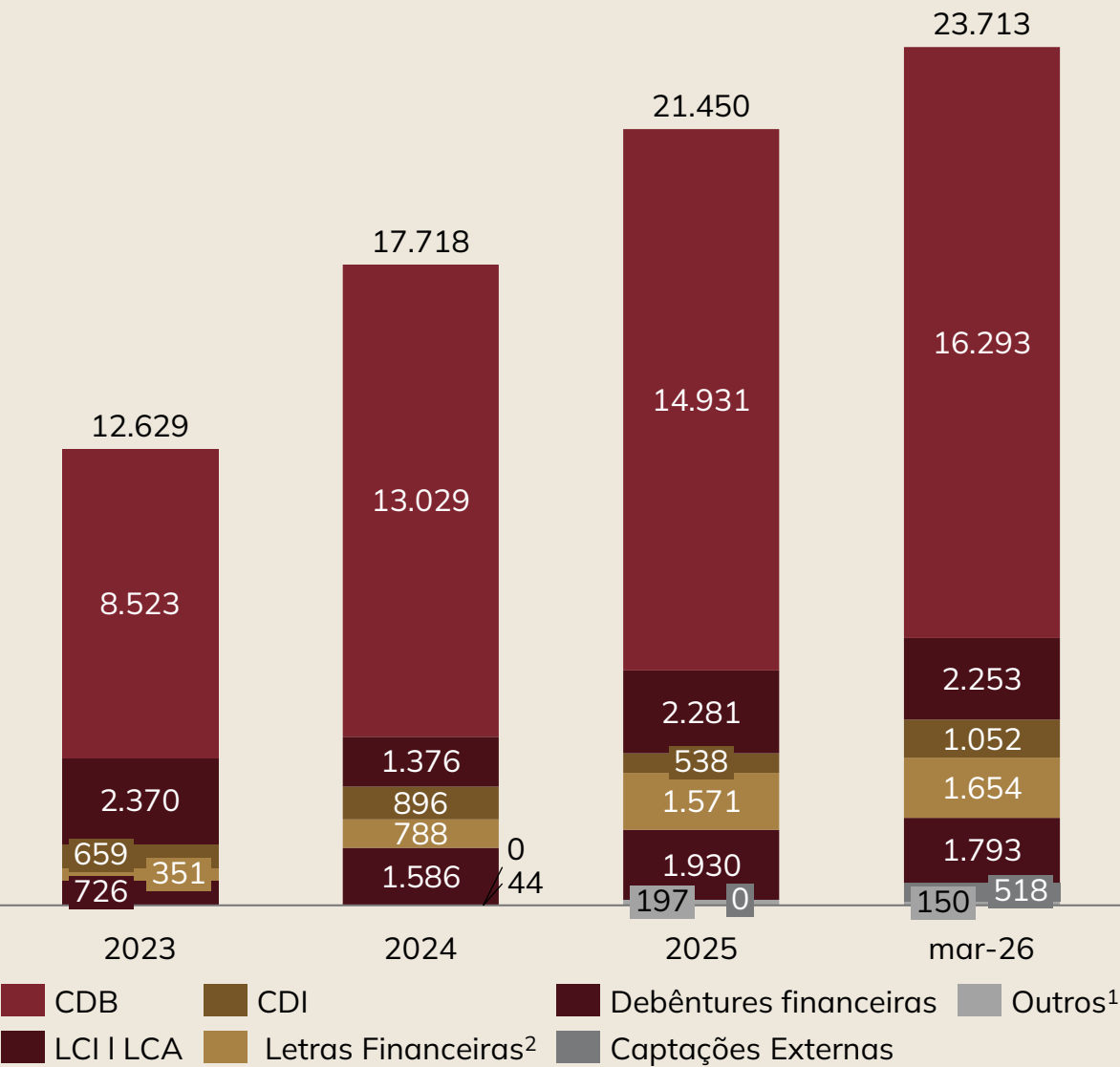
- Pine Capital
- ✓ R\$ 1,1 bilhão
 - ✓ Capital Comprometido (Recursos Próprios e de terceiros)
 - ✓ Gestão de Fundos focada em crédito estruturado e imobiliário

FUNDING E CAPITAL

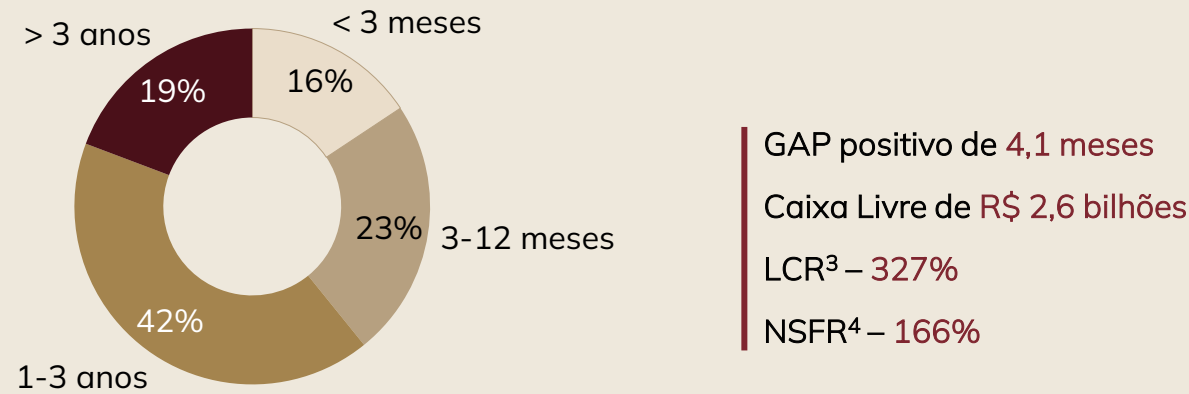
Diversificação do *funding* e gestão de ativos e passivos, com fortalecimento de capital para suportar a expansão de nossos negócios.

Volume Captado

(R\$ milhões)

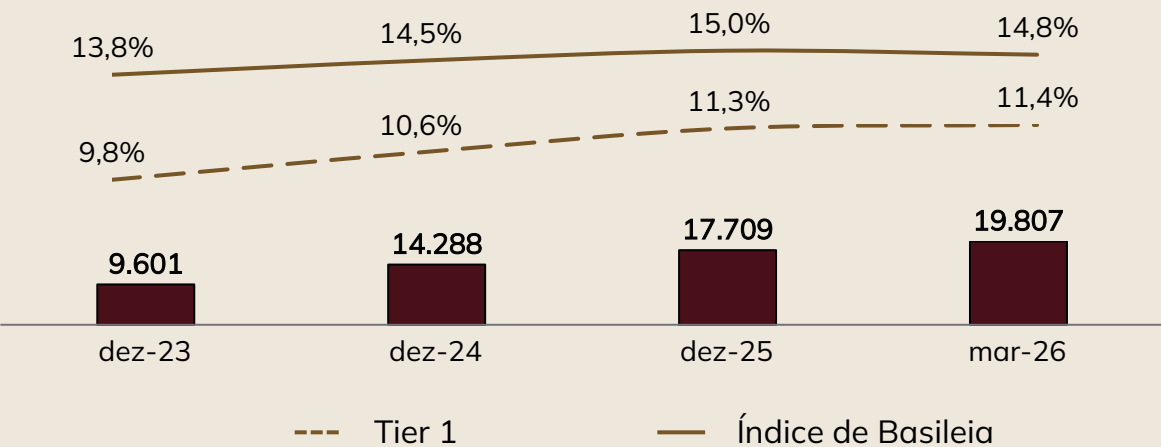


Recursos Captados por Prazo



Evolução Índice de Basileia

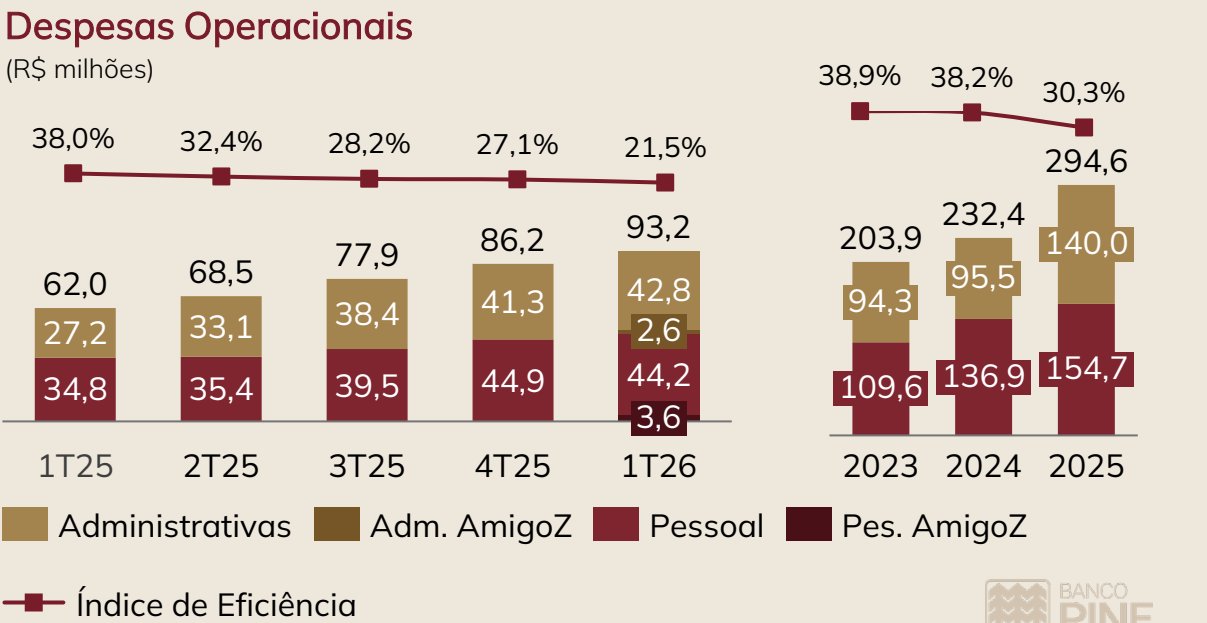
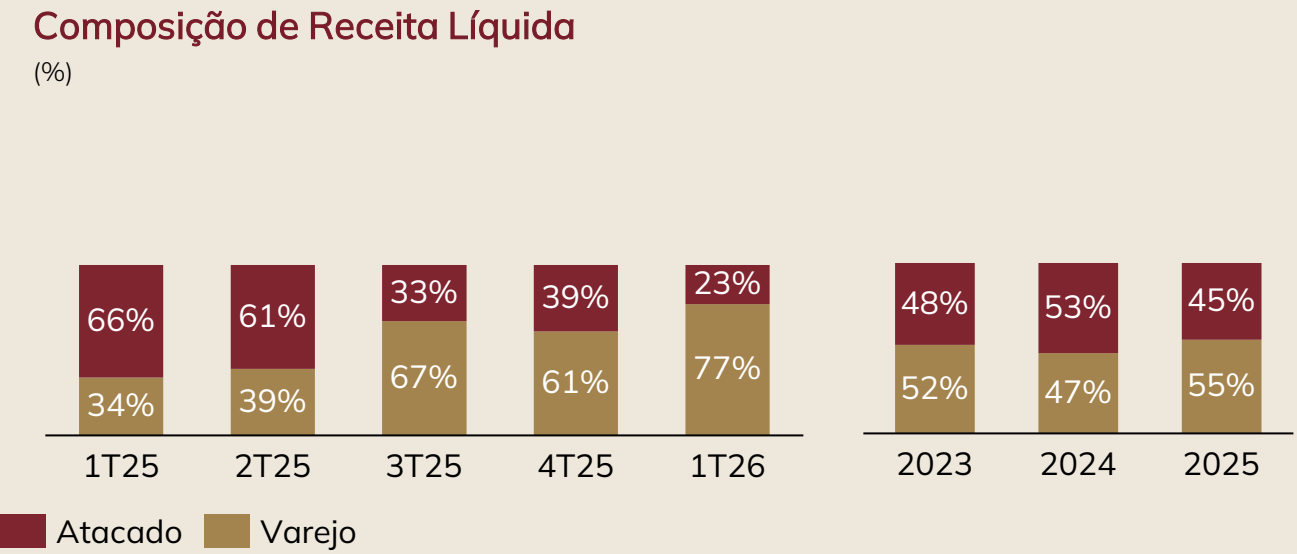
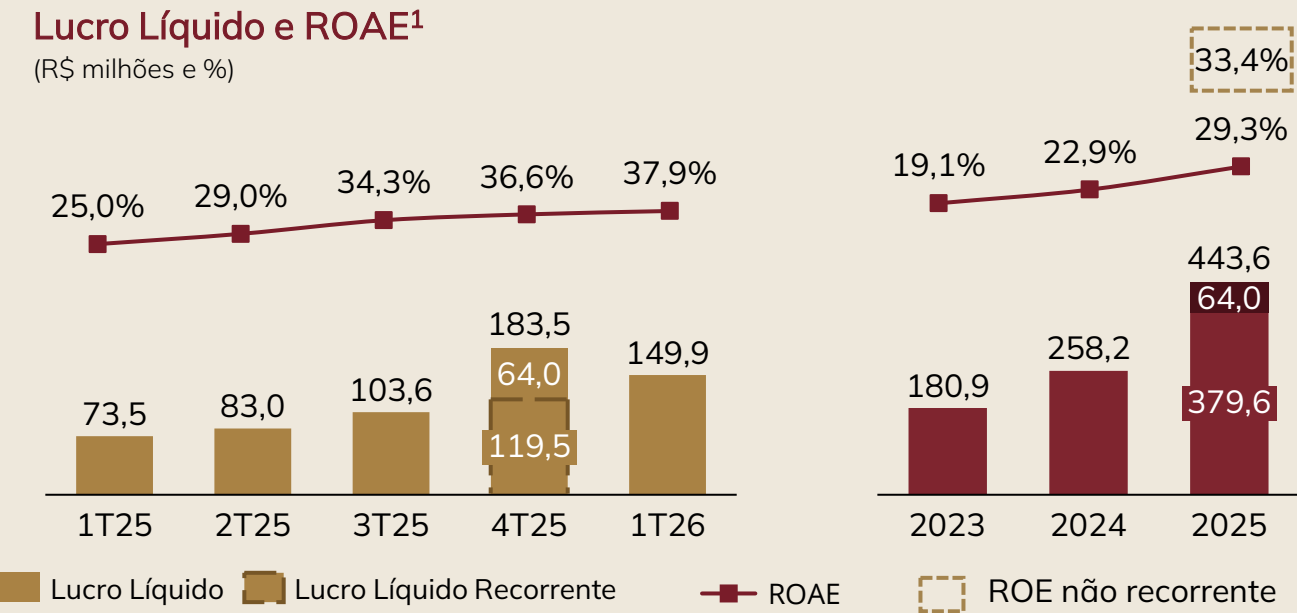
(R\$ milhões e %)



1 – Outros inclui Depósitos (à vista e interfinanceiros) e DPGE; 2 – Inclui Letras Financeiras Subordinadas; 3 – Índice de Liquidez de Curto Prazo e 4 – Índice de Financiamento Estável Líquido.

DESEMPENHO FINANCEIRO

Crescimento de todos os indicadores operacionais reflexo do avanço na execução da estratégia, diversificando nossos negócios e alocando o nosso capital de forma ainda mais eficiente



1 – ROAE 1T26 = (Lucro 1T26*4 / Patrimônio Líquido Médio entre Dez/25 e Mar/26).



Conheça nossas
redes sociais

