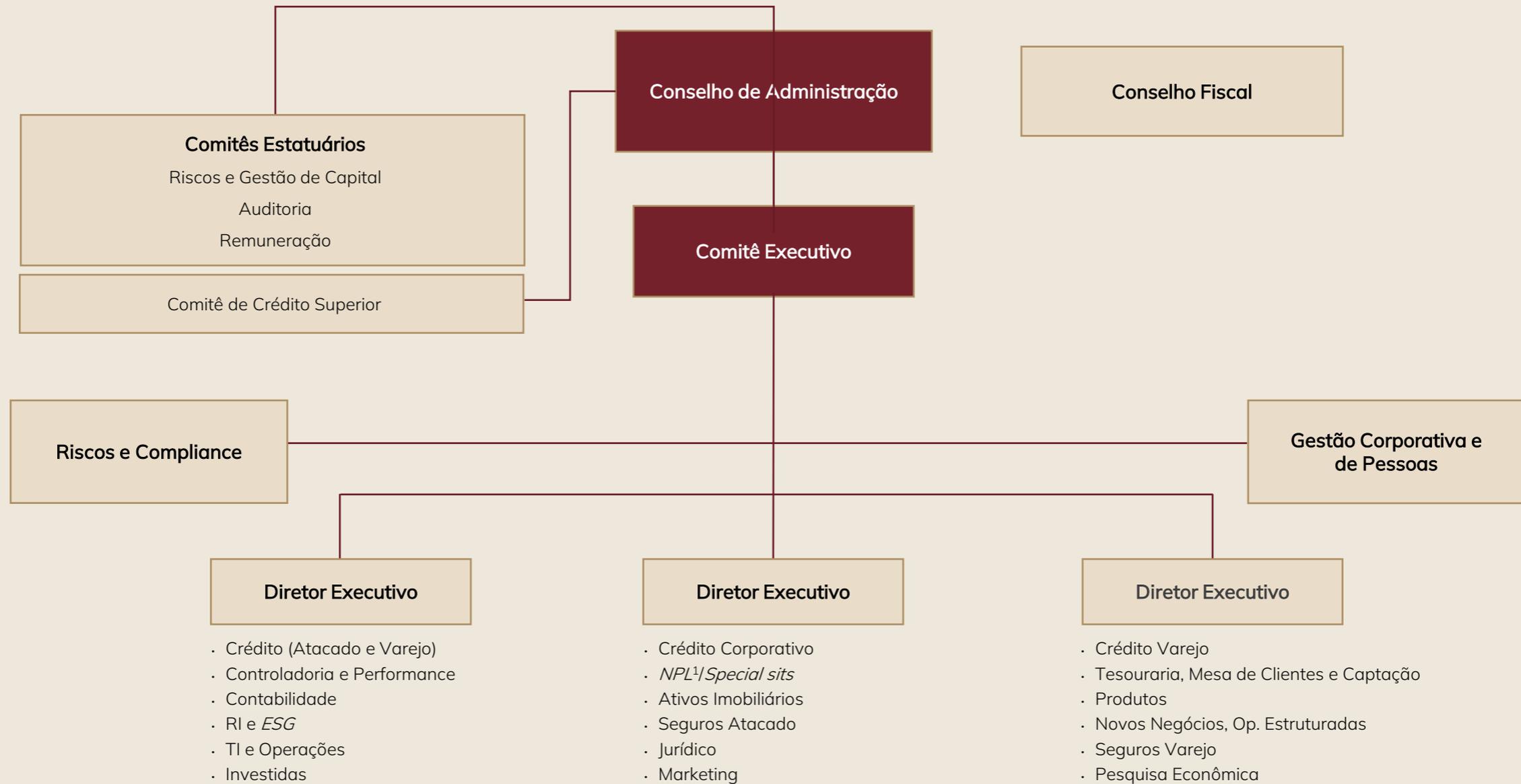


APRESENTAÇÃO
INSTITUCIONAL
1T25



Somos um banco alinhado com o seu tempo, que coloca o cliente no centro de tudo o que faz







Tesouraria e Captação

- Gestão de Ativos e Passivos (ALM)
- Livros *Banking e Trading*
- Distribuição
- Captação e Pine Online

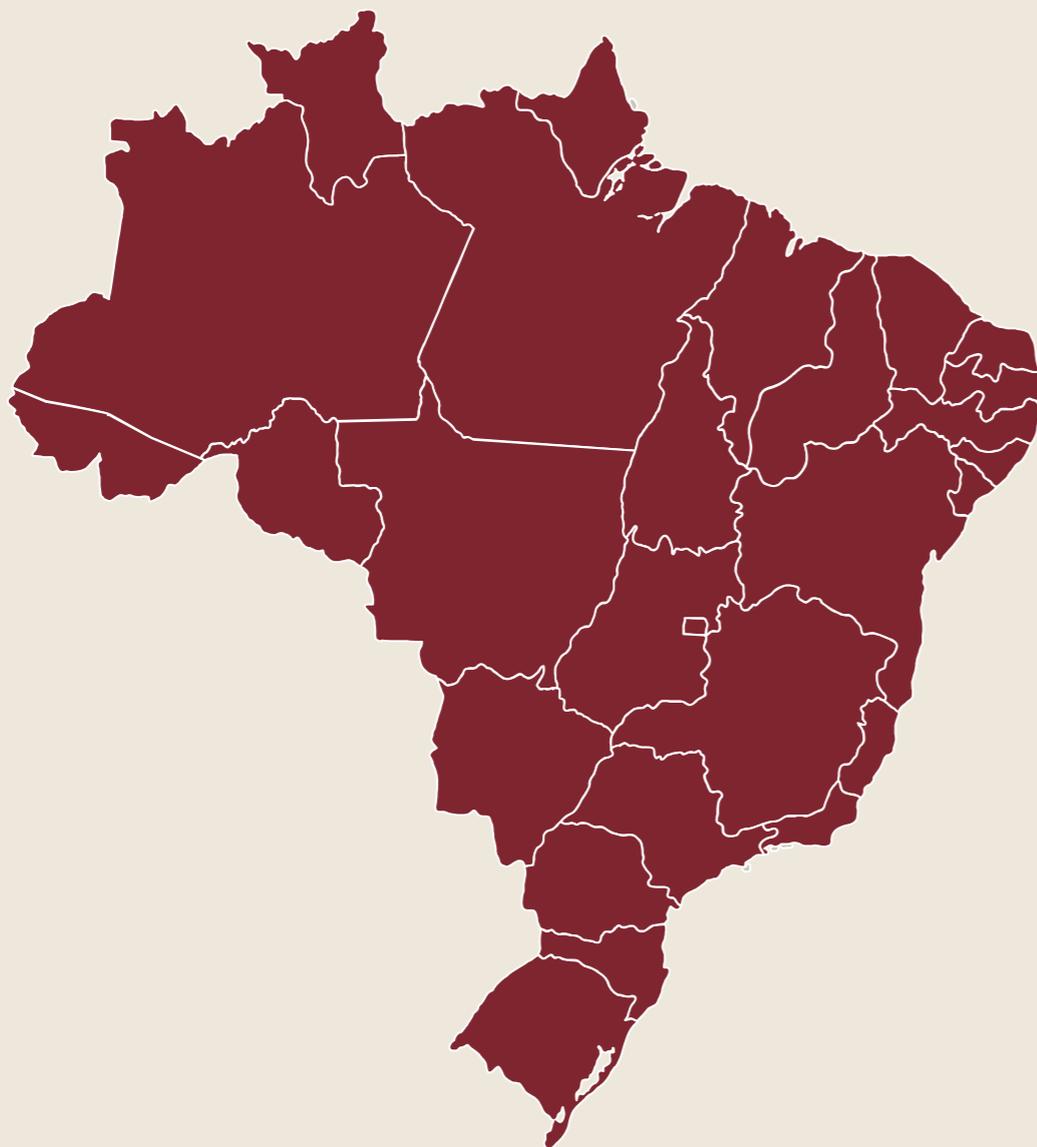
Seguros (Atacado e Varejo)

- Pine Corretora
- Riscos
- Benefícios
- Ramos Elementares
- Varejo

Ampla oferta e variedade de produtos e serviços

Empréstimos & Repasses	Recebíveis	Rotativos	Garantias & Gestão de Garantias
Câmbio	Derivativos	Produtos Estruturados	Distribuição
Parcerias	Novos Negócios	Assessoria	Seguros
Investimentos	Serviços (BaaS)	NDF Offshore	Mercado de Capitais
Empréstimos Consignados	Cartões Consignados	<i>Leasing</i>	Gestão de Recursos

Somos um banco brasileiro com presença em todo o território nacional e contamos com uma *branch* em Cayman



PRESENÇA NO ATACADO:

Sudeste:

- Belo Horizonte
- Campinas
- Indaiatuba
- Ribeirão Preto
- Rio de Janeiro
- São José do Rio Preto
- São Paulo
- Sorocaba
- Uberlândia

Centro-Oeste:

- Cuiabá
- Brasília
- Dourados
- Goiânia
- Sinop
- Sorriso
- Rondonópolis
- Primavera do Leste

Sul:

- Curitiba
- Itajaí
- Jaraguá do Sul
- Maringá
- Porto Alegre
- Santa Cruz do Sul

Nordeste:

- Barreiras
- Balsas
- Fortaleza
- Luís Eduardo Magalhães
- Maranhão
- Piauí
- Recife
- Salvador
- Teresina

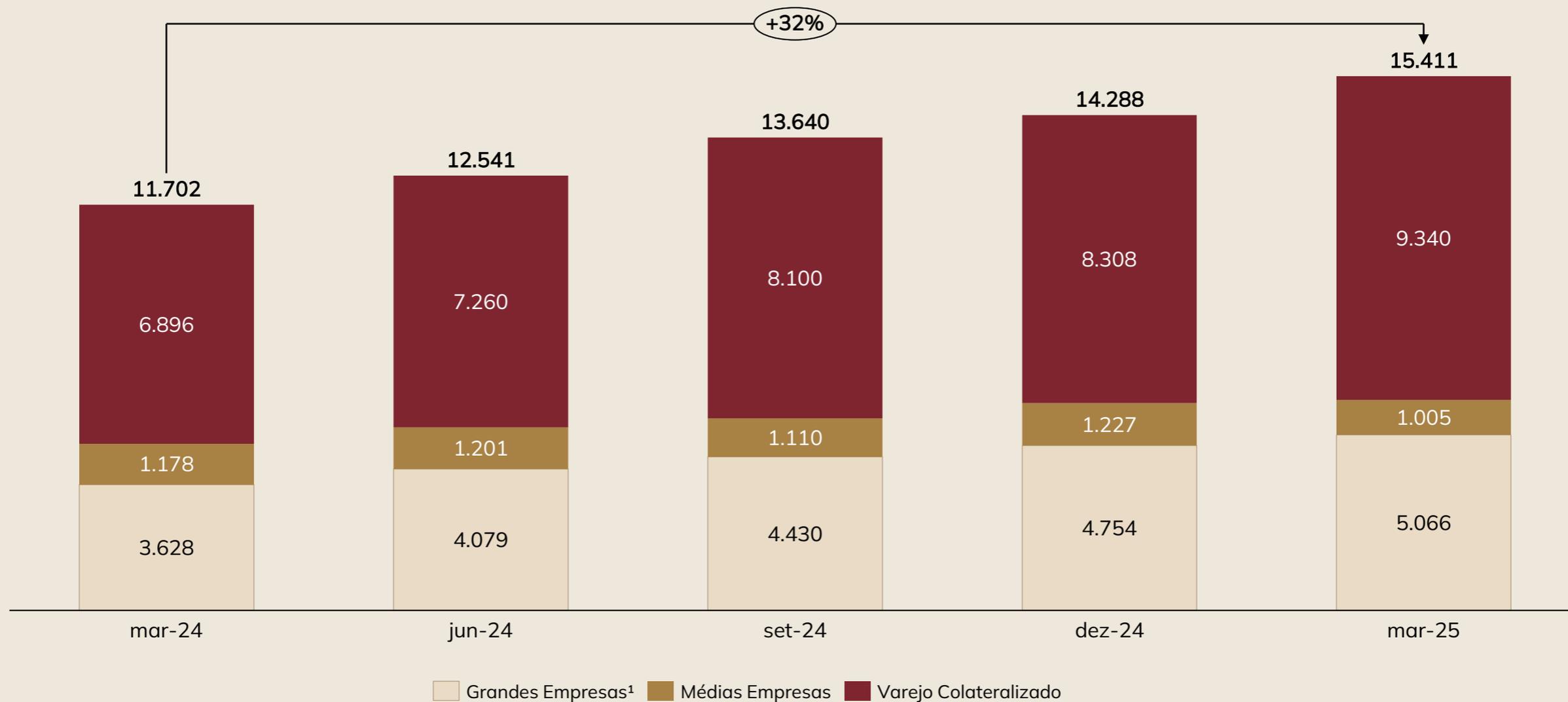
Norte:

- Tocantins

O crescimento da carteira está alinhado à nossa estratégia de diversificação de receitas e otimização da alocação de capital

Carteira

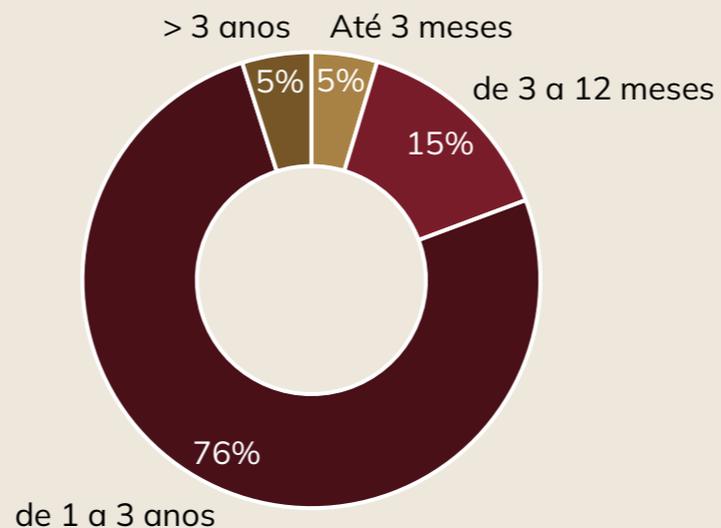
(R\$ milhões)



1 – Grandes Empresas inclui financiamentos imobiliários.

Distribuição por Prazo Médio

(Por Volume – mar/25)



Inadimplência > 90 dias¹

(%)



1 – Inadimplência = (Saldo em atraso > 90 dias, desconsiderando operações 100% provisionadas) / (Carteira Expandida).



GRANDES EMPRESAS

> R\$300 mi



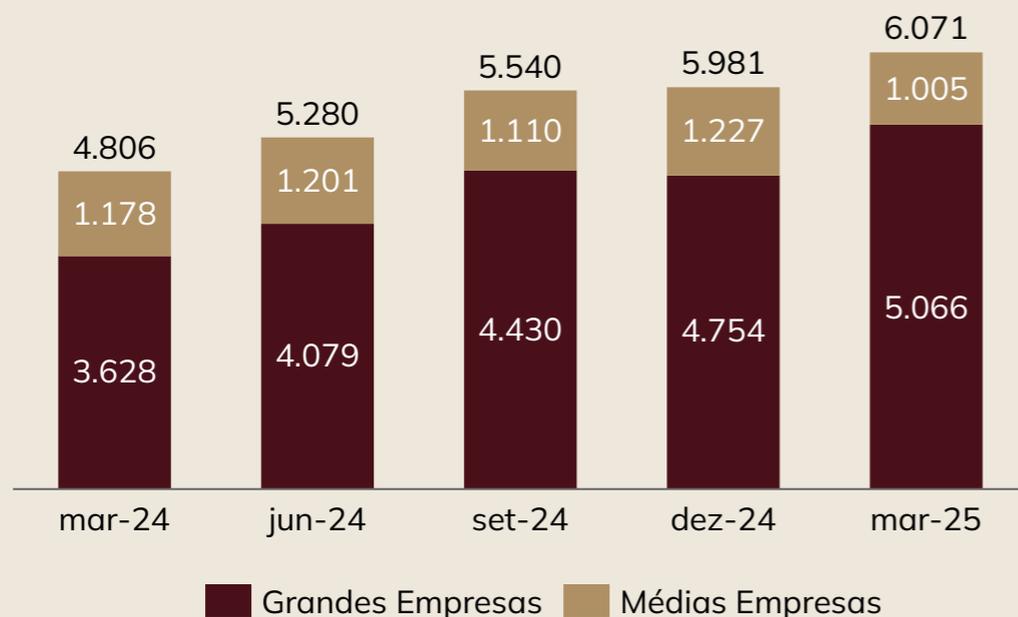
MÉDIAS EMPRESAS

R\$50 mi a R\$300 mi

- Relacionamento próximo e cobertura regional com expertise setorial para identificar as necessidades dos nossos clientes
- Time altamente qualificado e produtos e serviços sofisticados que potencializam os resultados dos nossos clientes
- Processos rápidos e seguros que trazem agilidade para os negócios dos nossos clientes

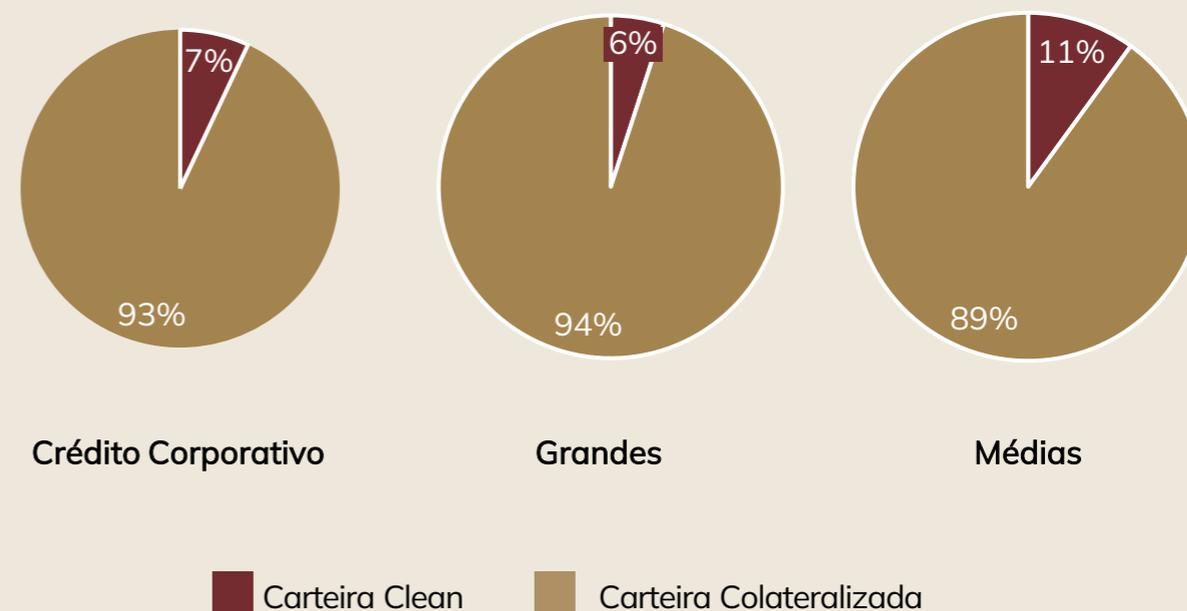
Carteira Empresas

(R\$ milhões)



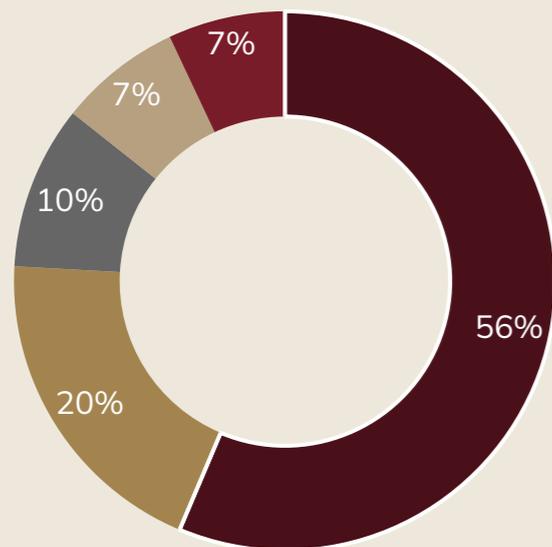
Abertura dos Colaterais - Empresas

(%)



Distribuição por Produto

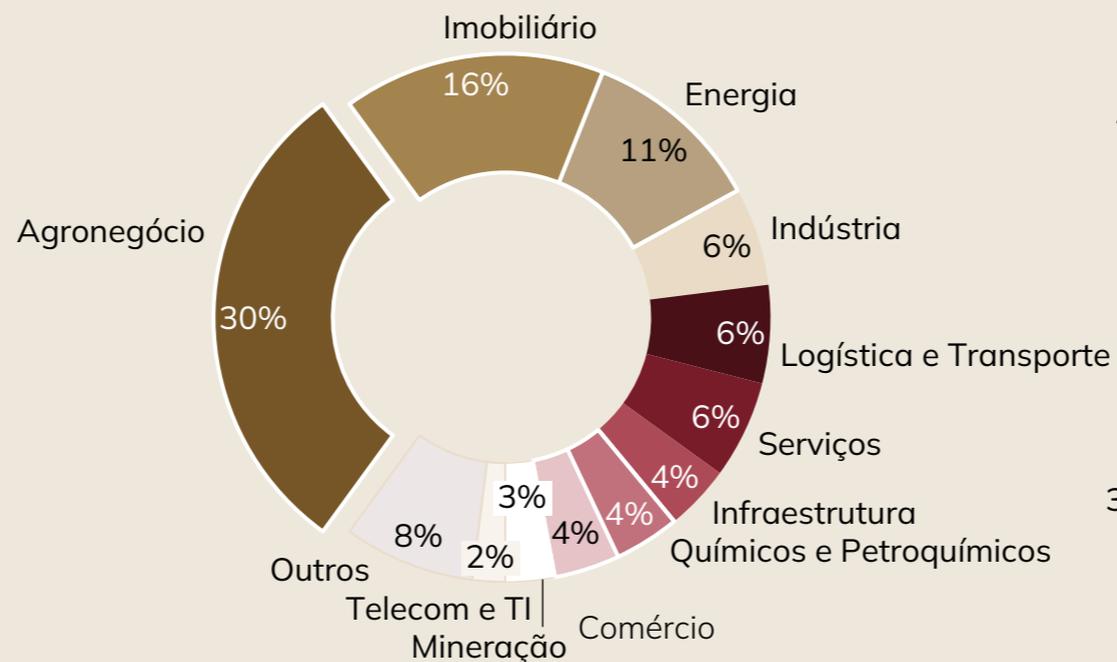
(Por Volume – Mar/25)



- Capital de Giro
- Trade Finance
- Fianças
- TVMs
- Produtos de Desconto

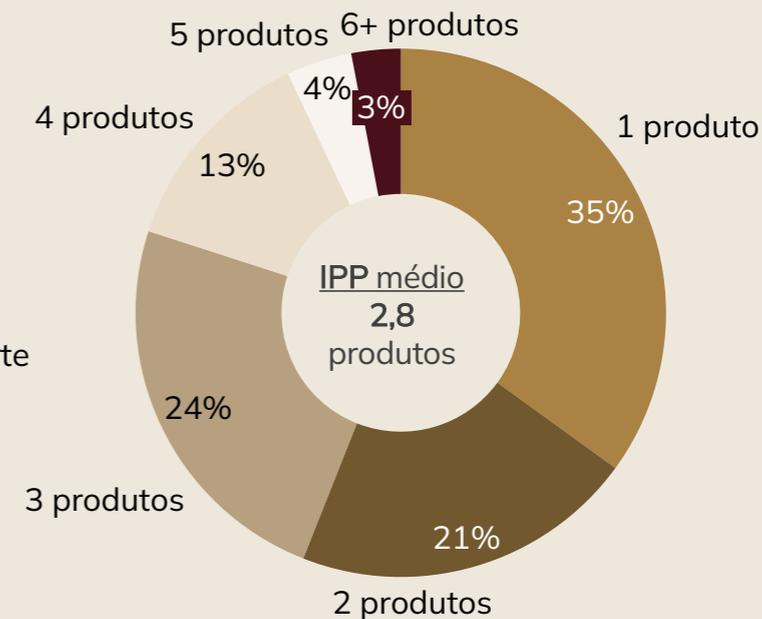
Distribuição Setorial¹

(Por Volume – Mar/25)



Índice de Penetração de Produto (IPP)²

(% clientes por n° de produtos contratados)



1 – Considera Grandes Empresas e Médias Empresa; 2 – Índice de Penetração por produto.

Derivativos

Soluções em administração de risco e operações estruturadas, com o objetivo de trazer previsibilidade ao balanço de nossos clientes, mitigando riscos de descasamentos de juros, moedas e commodities

Câmbio, Trade Finance e Service

Soluções e produtos estratégicos de hedge em moeda estrangeira, estruturação de captações internacionais e composição de garantias para comércio exterior.

Informações da Carteira

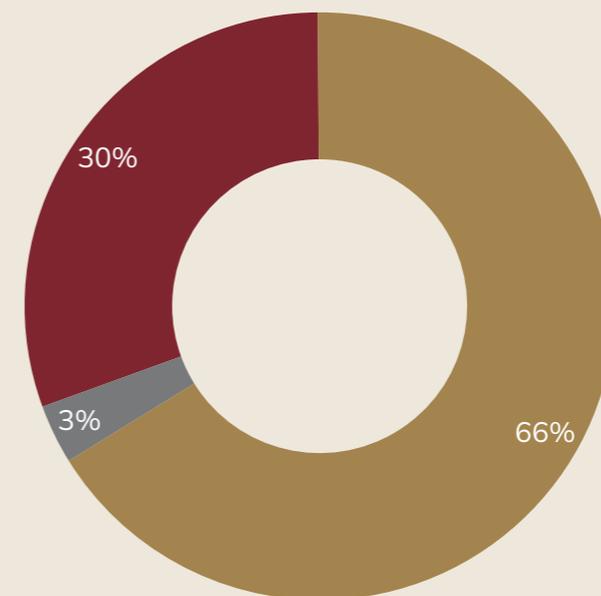
R\$ 8,9 bilhões de valor nocional de derivativos

R\$ 6,1 bilhões de câmbio negociados

~162 clientes ativos

Breakdown de Receitas da Mesa

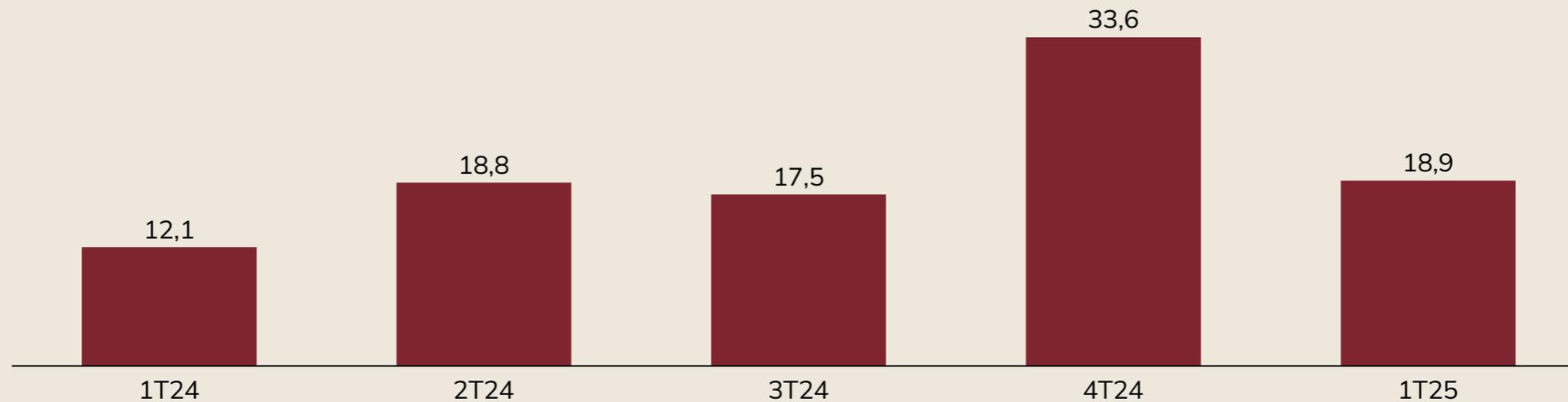
(Por volume – 1T25)



Juros Moedas Commodities

Evolução da Receita de Prestação de Serviços

(R\$ milhões)



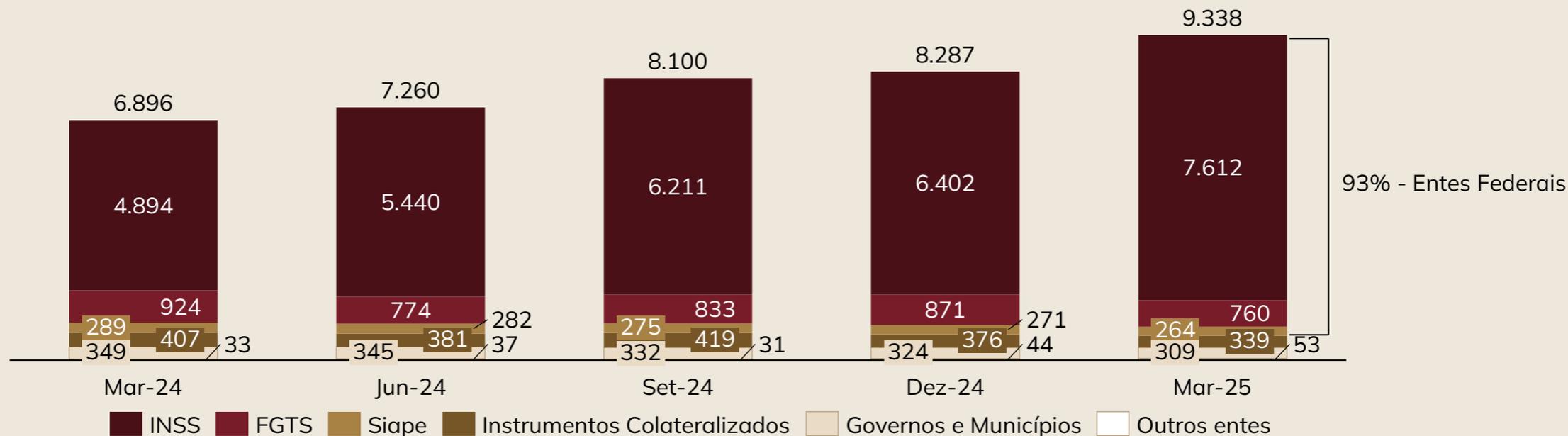
Mercado Capitais

- › R\$ 1,0 bilhão em emissões e estruturações em no 1T25
- › Emissão de **Debênture Financeira de R\$ 1 bilhão** lastreada em CCBs com consignação, tendo como coordenador líder o Itaú BBA.
- › Seguimos com iniciativas em Mercado de capitais para atender demandas crescentes da nossa vertical do Atacado e Tesouraria Proprietária na gestão de ALM

Período marcado pelo crescimento da carteira, focado em produtos de maiores *spreads*

Carteira

(R\$ milhões)



Informações da Carteira – 1T25

2,6 milhões de contratos

R\$ 3,6 mil ticket médio

R\$ 1,2 bilhão originados

2 milhões de clientes

2,5 anos de duration

Consignado Privado

- › Estamos homologados junto ao Ministério do Trabalho e à Dataprev;
- › Início das operações B2B junto à parceiros estratégicos em abril de 2025;
- › O Pine está preparado com reforço de time, tecnologia e uma esteira completa e robusta para atuar no Consignado do Trabalhador tanto no B2B quanto no B2C



Participação Total Pine Holding¹ - 62,6%

Cartão Benefício e Cartão de Crédito Consignado Público e Privado

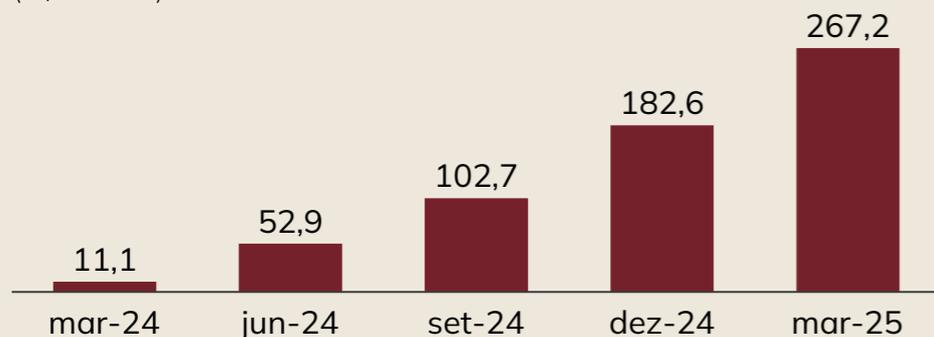
63 convênios públicos

93 mil cartões emitidos (CPFs) contra 3,3 mil no 1T24

27mil agentes de crédito credenciados

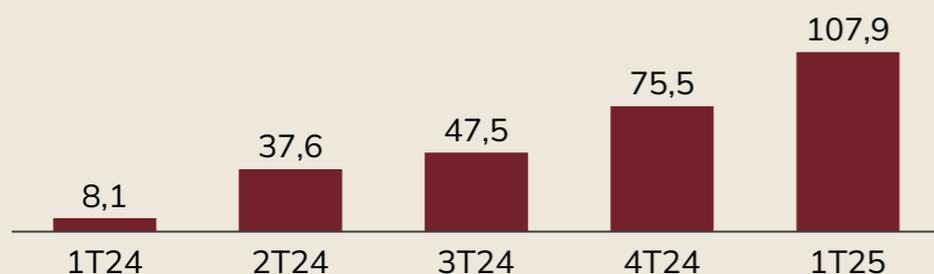
Carteira

(R\$ milhões)



Originação

(R\$ milhões)



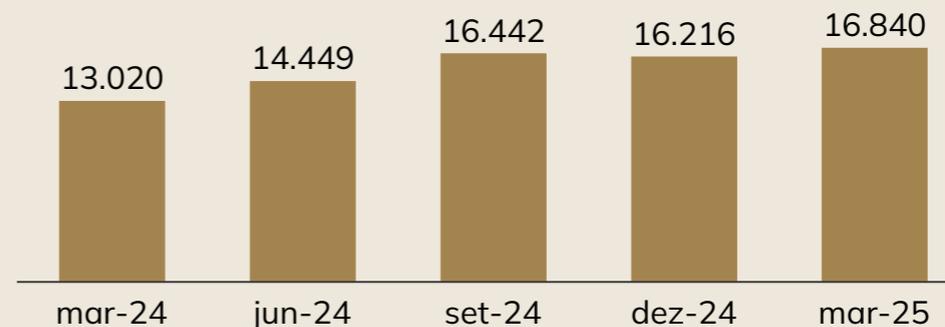
1 – Participação direta e indireta



- › Originação de carteiras
- › Criação, gestão e originação de produtos de *white label*
- › Securitização e *clearing* de negociação de carteiras

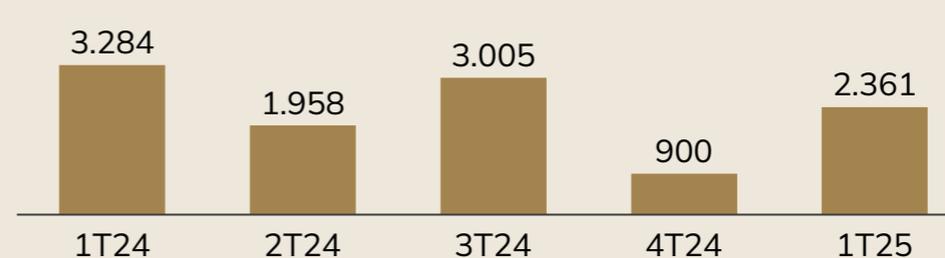
Carteira sob Monitoramento BYX Capital

(R\$ milhões)



Volume de Transações BYX Capital

(R\$ milhões)



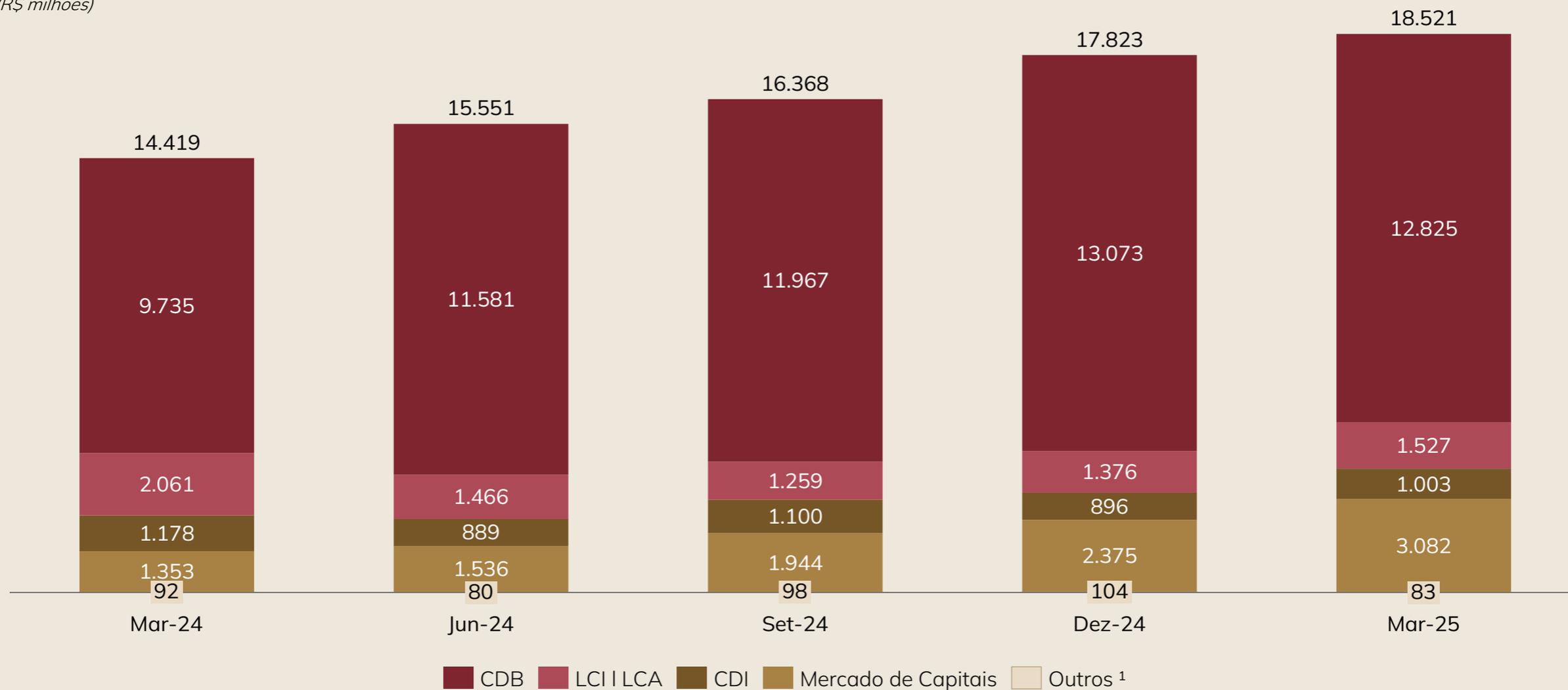
Portfolio completo para clientes de varejo e atacado



Diversificação do *funding* e gestão de ativos e passivos, com fortalecimento de capital para suportar a expansão de nossos negócios.

Volume Captado

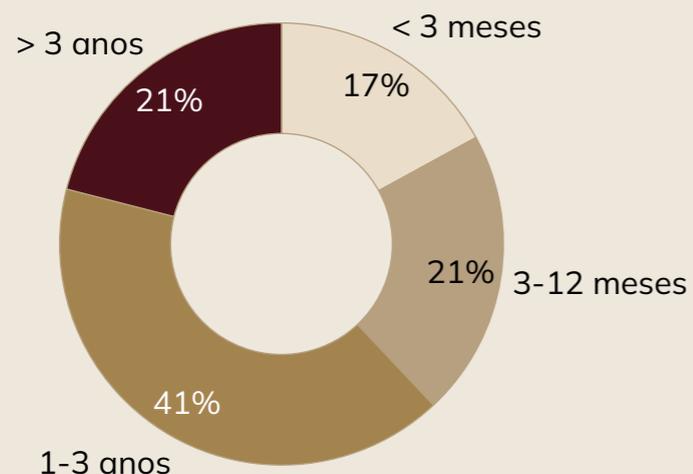
(R\$ milhões)



1 – Outros inclui Depósitos (à vista e interfinanceiros) e DPGE.

Diversificação do *funding* e gestão de ativos e passivos, com fortalecimento de capital para suportar a expansão de nossos negócios.

Recursos Captados por Prazo



- > GAP Positivo de 3 meses
- > R\$ 1,8 bi de caixa livre
- > LCR³ de 190%
- > NSFR⁴ de 123%

Diversificação

Letras Financeiras¹

> R\$ 867,6 milhões em Mar/25, +68% vs. Mar/24

Debêntures Financeiras²

> R\$ 2,2 bilhões em Mar/25, 2,7x vs. Mar/24

Depósitos Interbancários

> R\$ 1,0 bilhão em Mar/25, +12% vs. Dez/24

CDB – Captação PJ e Institucional

> R\$ 12,8 bilhões em Mar/25, +38% vs. Mar/24

Evolução Índice de Basileia

(R\$ milhões e %)

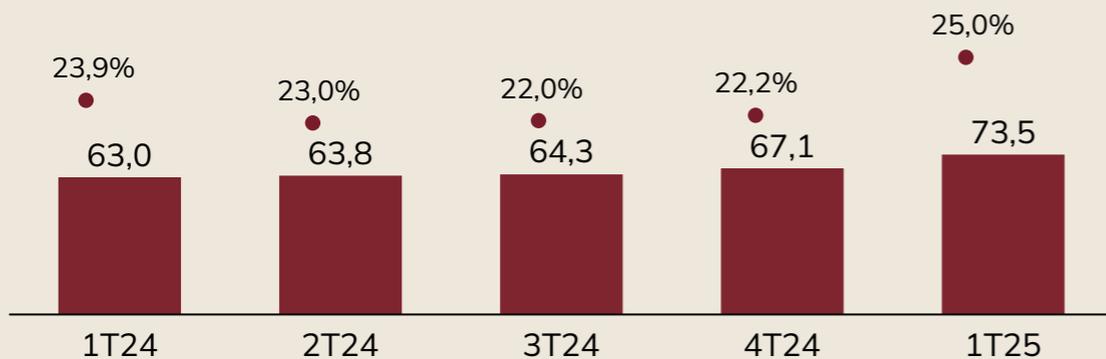


1 – Inclui Letras Financeiras Subordinadas; 2 – Desconsidera Repasses e Captação Externa; 3 – Índice de Liquidez de Curto Prazo; e 4 – Índice de Liquidez Estrutural

Crescimento de todos os indicadores operacionais reflexo do avanço na execução da estratégia, diversificando nossos negócios e alocando o nosso capital de forma ainda mais eficiente.

Lucro Líquido e ROAE

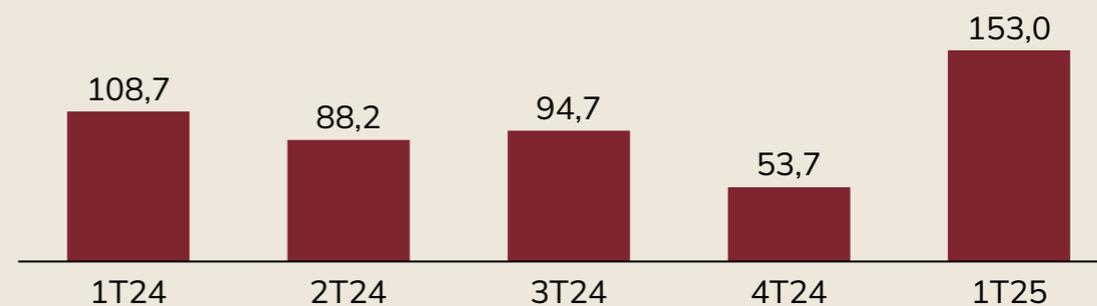
(R\$ milhões e %)



● ROAE

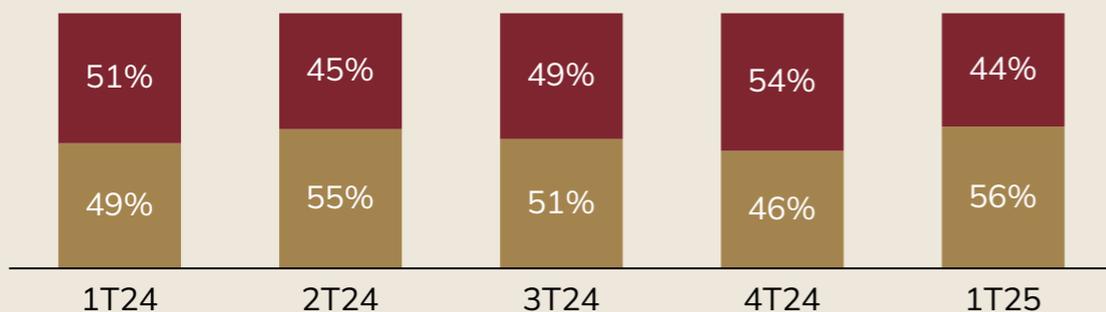
Resultado Operacional

(R\$ milhões)



Composição de Receita

(%)



■ Receitas Atacado ■ Receitas Varejo

Despesas Operacionais

(R\$ milhões)



■ Despesas Administrativas ■ Despesas de Pessoal

1 – ROAE 1T25 = (Lucro 1T25 / Patrimônio Líquido Médio entre Dez/24 e Mar/25)



Conheça nossas
redes sociais

